

المفاتيح العشرة للنجاح



للكاتب والمحاضر العالمي

الدكتور إبراهيم الفقي

” كان لهذا الكتاب أكبر الأثر في تغيير أسلوب حياتي تماما “
شيريل فيليبس ، بلامو - دالاس - تكساس ، الولايات المتحدة الأمريكية

في هذا الكتاب سيأخذك الكاتب والمحاضر العالمي الدكتور إبراهيم الفقي إلى اكتشافات يرشدك فيها إلى الطريقة التي تصبح بها متحمسا في الحال ، ويكون لديك الخطة التي يمكنك من الاحتفاظ بهذا الحماس ، وتمتدك بالطاقة المتأججة في أي لحظة وترفع من درجة ثقك بنفسك وقوتك الذاتية. ستتعلم أسرار قوة الالتزام والفعل والتفكير الإيجابي والتصور وكيف تستطيع استخدامهم في حياتك اليومية لتبلغ الدرجة القصوى من النجاح .

” يعتبر هذا الكتاب من أقوى الكتب العالمية في التنمية البشرية . “
فهم سولجرجي ، رئيس مجلس إدارة فندق هوليداي إن ، مونتريال - كندا



ISBN: 0-9682559-2-2

دكتور إبراهيم الفقي هو رئيس مجلس إدارة المعهد الأمريكي و المركز الكندي للبرمجة اللغوية العصبية وشركة كيوبس العالمية. وهو حاصل على درجة الدكتوراه في علم الميتافيزيقا و ثلاث من أعلى التخصصات في التنمية البشرية في العالم. وله عدة مؤلفات ترجمت إلى ثلاث لغات: الإنجليزية والفرنسية والعربية وحققت مبيعات لأكثر من مليون نسخة في أنحاء العلم وقد درب في محاضراته أكثر من نصف مليون شخص.

المفاتيح العشرة للنجاح



المحتويات



رقم الصفحة

82	التوقعات الطريق إلى الواقع	المفتاح السادس:
90	الالتزام بذور الإنجاز	المفتاح السابع:
100	المرونة قوة الليونة	المفتاح الثامن:
110	الصبر مفتاح الخير	المفتاح التاسع:
117	الانضباط أساس التحكم في النفس	المفتاح العاشر:
127		الخاتمة

المفاتيح العشرة للنجاح



المحتويات



رقم الصفحة

13		المقدمة
18	الدوافع محرك السلوك الإنساني	المفتاح الأول:
34	الطاقة وقود الحياة	المفتاح الثاني:
48	المهارة بستان الحكمة	المفتاح الثالث:
58	التصور الطريق إلى النجاح	المفتاح الرابع:
70	الفاعل الطريق إلى القوة	المفتاح الخامس:

المقدمة



كانت الساعة قد بلغت السابعة صباحا ، وكان كريم مازال نائما فنادته والدته قائلة ” استيقظ يا كريم ، يجب أن تذهب إلى المدرسة.“ ففتح كريم عينيه وقال ” أنا لا أريد أن أذهب إلى المدرسة ، فهناك على الأقل عشرون تلميذا لا يحبونني وعشرة مدرسين يكرهونني“ ، ثم عاد للنوم مرة أخرى. وذهبت والدته إلى المطبخ لإعداد الإفطار، وبعد نصف ساعة لاحظت أن كريم لم يكن قد نهض بعد من فراشه ، فذهبت ونزعت الغطاء من فوقه وقالت له ” استيقظ يا بني ، ستأخر على المدرسة ويجب أن تذهب في الوقت المحدد.“

ورد كريم قائلا ” لقد قلت لك يا أمي أنا لا أريد الذهاب إلى

المقدمة

المدرسة ، فهل يمكنك إعطائي سببا واحدا يجعلني أذهب هناك اليوم ؟ ” ... فقالت له أمه ” سأعطيك سببين أولهما أن عمرك 45 سنة ، وثانيهما أنك أنت ناظر المدرسة “ !!!!

حينما كنت أقوم بإجراء أبحاثي لإعداد كتابي الأول ، قرأت مقالة في مجلة ” ريدرز دايجيست “ تفيد بأن هناك شخصا من بين كل اثنين لا يحب العمل الذي يقوم به !!! هل تتخيل ذلك ؟ ... أن واحدا من كل اثنين يتمنى أن يفعل شيئا آخر غير الذي يقوم به أو أن يعمل في مجال آخر.

لأكثر من 25 سنة كنت قد درست تاريخ كثيرا من الشخصيات الناجحة في عملها لأجد الإجابة على سؤاليين هاميين :-

- 1- لماذا يكون بعض الناس أكثر نجاحا من البعض الآخر ؟
- 2- لماذا يبدو أن بعض الناس لديهم المعرفة والموهبة التي يحتاجون إليها ليبلغوا غاية النجاح ولكنهم يعيشون في مستوى أقل بكثير من المستوى المتوقع أن يكونوا عليه ؟

بدأت بدراسة إدارة الأعمال ، والمبيعات والتسويق ، ثم درست في الأدب وعلم النفس وعلم الاجتماع وعلم وظائف الأعضاء الميتافيزيقا والتتويم المغناطيسي ... وحضرت أكثر من 200 حلقة دراسية ، وقرأت أكثر من 2000 كتاب عن تطور الذات ، حصلت على 23 دبلوم وثلاث من أعلى الدرجات في مجال الإدارة والبيع والتسويق والسلوك الإنساني ... وكنت متحمسا لمعرفة السبب في أن بعض الناس ذوو نجاح عظيم وسعادة ورخاء ،

الدوافع

”محرك السلوك الإنساني“



المفاتيح العشرة للنجاح

- 1- الدوافع
- 2- الطاقة
- 3- المهارة
- 4- التصور
- 5- الفعل
- 6- التوقعات
- 7- الإلتزام
- 8- المرونة
- 9- الصبر
- 10- الانضباط



يتحرك ، ويعرف قاموس (ويبستر Webster) كلمة الدوافع بأنها الشيء الذي يدفع الإنسان للتصرف أو الحركة. ولو قمنا بتحليل كلمة (مونتيفاشن - Motivation) نجد أنها مركبة من كلمتين : (مونتيف + اكشن - Motive + Action) يعنى التصرف الناتج عن دافع .

ماهو مصدر الدوافع ؟ ... من أين تأتي الدوافع ؟
قال دنيس ويتلى مؤلف كتاب سيكولوجية الدوافع "تحكم قوة رغباتنا في دوافعنا وبالتالي في تصرفاتنا".

دعنى أقص عليك قصة الشاب الذى ذهب إلى أحد حكماء الصين ليتعلم منه سر النجاح ، وسأله "هل تستطيع أن تذكر لى ماهو سر النجاح ؟" ... فرد عليه الحكيم الصينى بهدوء وقال له " سر النجاح هو الدوافع " فسأله الشاب " ومن أين تأتي هذه الدوافع ؟ " فرد عليه الحكيم الصينى " من رغباتك المشتعلة " وباستغراب سأله الشاب " وكيف يكون عندنا رغبات مشتعلة ؟ " ... وهنا استأذن الحكيم الصينى لعدة دقائق وعاد معه وعاء كبير ملى بالماء ، وسأل الشاب " هل انت متأكد أنك تريد معرفة مصدر الرغبات المشتعلة ؟ " .. فأجابته الشاب بلهفة " طبعاً " .. فطلب منه الحكيم أن يقترب من وعاء الماء وينظر فيه ، ونظر الشاب إلى الماء عن قرب وفجأة ضغط الحكيم بكتا يديه على رأس الشاب ووضعها داخل وعاء المياه !! ومرت عدة ثوان ولم يتحرك الشاب ، ثم بدأ يبطيء يخرج رأسه من الماء ، ولما بدأ يشعر بالإختناق بدأ يقاوم بشدة حتى نجح فى تخليص نفسه وأخرج رأسه من الماء ثم نظر إلى الحكيم الصينى وسأله بغضب " ماهذا الذى فعلته ؟ " فرد عليه

الدوافع

محرك السلوك الإنساني

" نصيب الإنسان موجود بين يديه "

فرانسيس بيكون

هل توافق معى على أننا بدون دوافع لا يكون عندنا رغبة فى عمل أى شى ؟

هل تعرف أى شخص تظن أنه كان يشغل وظيفة ممتازة ويتقاضى مرتب محترم ولكنه ترك عمله لأنه لم يكن لديه دوافع كافية للعمل ؟

عندما يكون عندك دوافع وبواعث نفسية يكون عندك حماس أكثر وطاقة أكبر ويكون إدراكك أفضل ، بعكس إذا كانت عزيمتك هابطة فلا يكون عندك طاقة ويتجه تركيز اهتمامك نحو السلبيات فقط وتكون النتيجة هى التدهور فى الأداء. ولكن ما هى الدوافع ؟ ماهو مصدرها ؟ وكيف من الممكن أن يكون لدينا دوافع ؟ والأهم من ذلك كيف نحافظ على بقائها معنا باستمرار ؟ هذا هو موضوع بحثنا فى هذا الجزء.

كلمة دافع التى هى بالإنجليزية (مونتيفاشن - Motivation) جاء مصدرها من الكلمة اللاتينية (ماتيرى - Matere) ومعناها

وهو مازال محتفظا بهدونه وابتسامته سانلا " ما لذي تعلمته من هذه التجربة ؟ " فقال الشاب " لم أتعلم شيئا " فنظر إليه الحكيم الصيني قائلا " لا يا بني لقد تعلمت الكثير ، ففي خلال الثواني الأولى أردت أن تخلص نفسك من الماء ولكن دوافعك لم تكن كافية لعمل ذلك ، وبعد ذلك كنت دائما راغبا في تخليص نفسك فبدأت في التحرك والمقاومة ولكن ببطء حيث أن دوافعك لم تكن قد وصلت بعد لأعلى درجاتها ، وأخيرا أصبح عندك الرغبة المشتعلة لتخليص نفسك ، وعندئذ فقط أنت نجحت لأن لم تكن هناك أي قوة في استطاعتها أن توقفك " ، ثم أضاف الحكيم الصيني الذي لم تفارقه ابتسامته الهادئة " عندما يكون لديك الرغبة المشتعلة للنجاح فلن يستطيع أحد إيقافك " .

نخلص من هذا إلى أن الرغبة هي أول قاعدة للنجاح ، فالرغبة هي غرس البذور في أرض النجاح ، وسر النجاح هو الرغبة المشتعلة .
لشرح ذلك يجب أن نذكر أنه هناك ثلاثة أنواع من الدوافع :

النوع الأول هو دافع البقاء :

قال العالم النفساني أبراهام ماسلو " أهم الدوافع للإنسان هو دافع البقاء " .

فدافع البقاء هو الذي يجبر الإنسان على إشباع حاجاته الأساسية مثل الطعام والماء والهواء ، بحيث أنه لو كان هناك نقصا في أي من حاجاته الأساسية فهناك دافع أساسي داخل الإنسان يقوم بتبنيه الجهاز العصبي في المخ بخصوص هذا النقص ، ومع سرعة تحرك الخلايا العصبية ينشط الإنسان جسمانيا ويصبح

عنده الدافع لعمل ما يلزم لإشباع هذا النقص ، وعن تحقيق ذلك يعود الجسم لحالته الطبيعية .

وهناك مثال لتوضيح ذلك ، ففي الغابات توجد صفة مشتركة بين الأسد والغزال ، فمع بداية اليوم في الصباح يأخذ كل منهما في الجري بسرعة ، فالأسد يعلم أنه يجب عليه أن يجري أسرع من أبطأ غزاة وإلا فإنه سيموت جوعا ، والغزاة تعلم أنه يجب عليها أن تجري بسرعة أكبر من أسرع أسد وإلا فإنها ستكون فريسة له ، وحتى إذا لم يكن لديهما الرغبة في الجري فلا بد من الجري وبسرعة محافظة على البقاء .

دعني أسألك ، أثناء عبورك لأحد الطرق السريعة لمحت فجأة إحدى سيارات النقل تتجه ناحيتك بسرعة فماذا سيكون تصرفك ؟ طبعا ستجري بأقصى سرعة ، أليس كذلك ؟ ولو أنك عدت لمنزلك بعد يوم عمل مرهق ، ولم يكن لديك طاقة للقيام بأي شئ ، وقررت الإسترخاء أمام شاشة التليفزيون ، ولكن فجأة سمعت أحد يصرخ قائلا " حريق ... حريق " فماذا سيكون تصرفك ؟ طبعا ستغادر المكان بأسرع ما يمكن !!! ولكن من أين جئت بهذه الطاقة التي كانت منعدمة ؟ الرد أنها أصبحت متيقظة وقوية .

وقد حدث أن كنت مرة في ولاية لويزيانا بأمریکا ألقى محاضرة عن " الدوافع النفسية " وكان الحماس يملأ القاعة والجميع يستمتعون بالموضوع ، وفجأة إنطلق جرس إنذار الحريق واندفع الجميع خارج القاعة للنجاة بحياتهم ، وبعد دقائق قليلة سمعنا صوت أحد المسئولين عبر مكبرات الصوت يعتذر عن

إطلاق جرس الإنذار عن طريق الخطأ ، وعاد الحاضرون مرة أخرى والإبتسام على وجوههم.

وفي عام 1975 في طريقنا إلى كندا أنا وزوجتي أمال ، وكان معنا 2000 دولار ، وعندما هبطت الطائرة في أوروبا كان أمامنا 5 ساعات انتظار فتجولنا في المحلات واشترت ساعتين لي ولزوجتي وكانت قيمتهما 1800 دولار وقالت لي زوجتي " لماذا هذا التهور؟ كيف سنعيش بـ 200 دولار فقط؟ " فقلت لها " طبعاً هذا مستحيل و لذلك لا بد من الحصول على عمل وبسرعة ". وبما أننا كنا متلهفين على النجاح بدافع البقاء وجدنا عمل في أقل من أربعة أيام.

وفي إحدى محاضراتي عن الطاقة سألني أحد الحاضرين " لو أن شخصا مريضاً خرج لتوه من المستشفى فهل تظن أن دافع البقاء سيكون له أي تأثير عليه؟ " ... وكان ردي عليه " طبعاً بالتأكيد فمثلاً عند خروجه من المستشفى لو جرى وراءه كلباً مسعوراً سيجرى هذا المريض أسرع من أي بطل من أبطال الجري!!! "

وبناء على ذلك فهما كانت طريقة حياتك لو كان بقائك مهدداً ستصبح يقظاً وسيكون حماسك أقوى لانقاذ نفسك. ولك أن تتخيل لو كانت عندك هذا النوع من الحماس دائماً فكيف ستكون قوتك وكم من نتائج أفضل ستحقق بناء على ذلك.

النوع الثاني من الدوافع هو الدوافع الخارجية :

هذا النوع من الدوافع يكون مصدره العالم الخارجي ، كمحاضر ممتاز مثلاً أو الأصدقاء أو أفراد العائلة أو المجلات أو الكتب أو رؤسائنا في العمل ... الخ. مشكلة الدوافع الخارجية هي انها تتلاشى بسرعة.

دعني أسألك : هل حدث إنك حضرت أي محاضرة بهدف تنشيط الدوافع النفسية ؟
إذا كانت الإجابة بـ " نعم " ... فكم كان مقدار حماسك بعد أسبوع من المحاضرة ؟ ... وكم كان مقدار هذا الحماس بعد شهر ثم بعد ستة أشهر من المحاضرة ؟ ... بالطبع كانت درجة الحماس في انخفاض أليس كذلك ؟

سؤال آخر : لو أن رئيسك في العمل قابلك بإبتسامه لطيفة ... فهل لهذه المقابلة تأثيراً على يومك في العمل ؟ ... ولو حدث العكس وقابلك بطريقة جافة بدون سلام أو إبتسام فهل لهذا أيضاً تأثيراً على يومك ؟ ... بالتأكيد أن ذلك سيؤثر على يومك ومن الممكن أن يؤثر على حالتك النفسية لمدة طويلة.

يعتمد الإنسان للأسف اعتماداً كبيراً على الدوافع الخارجية حتى يشعر بتقدير رؤسائه وأصدقائه وأفراد عائلته ، فنحن دائماً نحتاج لرضاء الآخرين ونحب دائماً أن نكون مقدرين ونريد أن ينظر الناس إلينا نظرة احترام حتى نشعر بقيمة أنفسنا وقد يكون ذلك سبباً في أننا أحياناً نتصرف تصرفات لا تتطابق مع رغباتنا وندلى بأشياء ليس من الضروري أن تكون نابعة من داخلنا.

قال الكاتب الأمريكي بنيامين فرانكلين Benjamin Franklin " نظرات الآخرين لنا هي التي تهدمنا ... ولو كان كل من حولي من العميان ماعدا أنا لما احتجت لثيابا أنيقة ولا لمسكن جميل ولا لاثاث فاخر."

وقال عالم النفس الأمريكي ويليام جامس " لو انتظرت تقدير الآخرين لواجهت خداعا كبيرا "

عن طريق المحاضرات التي ألقيتها لكثير من المؤسسات والشركات حول العالم ومن خلال بعض الأبحاث التي قمت بها اكتشفت ان معظم شركات التأمين تنظم سنويا مسابقات بين مندوبي البيع بها ، فالمندوب الذي يحقق أعلى نسبة مبيعات يفوز برحلة شاملة لجميع التكاليف لشخصين إلى إحدى الجزر الجميلة في العالم. فالمندوب الذي تصل حجم مبيعاته من شهادات التأمين إلى 2000 دولار في الأسبوع تصل مبيعاته خلال المسابقة إلى 3000 دولار في الأسبوع ، أي أنه يقوم بعمل مجهود كبير للفوز بجائزة المسابقة فترتفع مبيعاته بنسبة 50% ، ولكن بعد اسبوع من انتهاء المسابقة تنخفض مبيعاته إلى 1500 دولار في الأسبوع !!!

فما السبب ؟ بالرغم من أن المندوب هو نفس المندوب ويعمل لنفس الشركة ويبيع نفس الخدمة في نفس السوق إلا أن الدوافع قد تغيرت وهذه هي مشكلة الدوافع الخارجية حيث يتلاشى تأثيرها بسرعة.

مثال آخر ... بعد تعييني مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة انتظرت أن ألقى التهاني الكثيرة ، وطال انتظاري على غير

ما توقعت ، وجاء رئيسي لزيارتي في مكتبي ورأى باقة جميلة من الورد فسألني " ماهذا الورد الجميل ومن الذي أرسله لك ؟ " وقرأ البطاقة الموجودة على باقة الورد وكان مكتوبا عليها " عزيزي ابراهيم ... أجمل التهاني للقلبية ... أنا فخورا جدا بنجاحك " وكان التوقيع ابراهيم الفقي !!! .

فسألني رئيسي وعلى وجهه علامات الدهشة " ماهذا ، هل أنت الذي أرسلت الورد لنفسك؟ " وكان ردي " طبعاً ... لقد انتظرت أن ألقى باقة من الورد ولما طال انتظاري قررت أن أقوم أنا بهذا العمل حيث أنني لم أجد أحد يقدرني أكثر مني " . ولدهشتي وصلني في اليوم التالي ثلاث باقات من الورد ولكنها في تلك المرة لم تكن مرسله مني بل كانت من بعض موظفي الفندق.

قال مارك توين " يمكنك الانتظار متمنيا حدوث شيء ما يجعلك تشعر بالرضاء تجاه نفسك وعملك ، ولكن يمكنك أن تضمن السعادة إذا أعطيتها لنفسك "

بعد الانتهاء من إحدى محاضراتي في مونتريال قامت إحدى الحاضرات بالأخذ بهذه النصيحة في حياتها الخاصة فكانت كلما أنجزت شيئا أو قامت بتحقيق أحد أهدافها تدعو نفسها على العشاء أو تشتري لنفسها ثيابا جديدة أو تبعث لنفسها بباقات الورد الجميل وكانت بهذه الطريقة تحمسن نفسها وتشجعها باستمرار .

أنت أيضا تستطيع عمل نفس الشيء وستجد فرقا كبيرا في درجة حماسك .

وقد قال كونفيوشيوس أحد حكماء الصين " ما ينشده الرجل السامي يجده في نفسه ، وما ينشده الرجل العادي يجده في الآخرين "

النوع الثالث من الدوافع هو الدوافع الداخلية :

هذا النوع من الدوافع هو أقواهم وأكثرهم بقاء حيث أنك بالدافع الداخلي تكون موجهها عن طريق قواك الداخلية الذاتية التي تقودك لتحقيق نتائج عظيمة.

عندما كنت أمارس لعبة تنس الطاولة كان مدربي مهما جدا بالنسبة لي لدرجة أنني كنت على وشك أن أرفض الاشتراك في إحدى البطولات لأن مدربي لم يكن قد حضر بعد ، فقد كان جميع الفريق منتظرا في محطة القطار استعدادا للسفر للاشتراك في بطولة مصر وكنت أنا في انتظار وصول المدرب بفارغ الصبر ، ومر الوقت ولم يصل المدرب وكنت على وشك العودة للمنزل لولا أن أحد أصدقائي بالفريق اقترب مني وقال لي " ماذا ستفعل لو أن مدرك توفي في يوم من الأيام ؟ ... هل ستعزّل للعبة ؟ " ... في الحقيقة لم يحدث أنني فكرت في مثل هذا الظرف من قبل .. ثم أضاف صديقي " أنت بطل ممتاز وفي استطاعتك الاعتماد على نفسك وليس على أي أحد آخر ، لقد تدربت بما فيه الكفاية ولياقتك البدنية في أعلى مستوى ، ويمكنك أن تفوز بالبطولة لنفسك ، خذ التشجيع ممن حولك ، من عائلتك ومدربك حتى لو لم يكونوا حاضرين "

كان كلامه بمثابة منشط منعش بالنسبة لي وقررت الاشتراك ، وأثناء البطولة كانت لياقتي عالية لأني قمت بتشجيع نفسي ، وكان حماسي مرتفعا لاكسب البطولة لنفسى ولكل من كان يتمنى لي الفوز ، وأيضا لمدربي واعتمدت على نفسي وفزت ببطولة مصر ، واستطعت أن أنجح بنفسى رغم عدم وجود مدربي بجانبى فقد كانت كل القدرات والاستعدادات كامنة في

داخلي في انتظار أن أقوم أنا بإخراجها . وهذا مثال لقوة الدوافع الداخلية.

وكمثال آخر ... تلك السيدة التي كانت متزوجة وعندها خمسة أطفال وكانت علاقتها بزوجها على ما يرام حيث أنها كانت تقوم برعايته على أكمل وجه ، وأيضا برعاية الأطفال وشنون المنزل ، ولكن فجأة تركها زوجها وارتبط بامرأة أخرى ، وبدلا من أن تبكى وتحزن على تركه لها قامت بمواجهة التحدي الكبير فبحثت عن عمل ووجدت فرصة كعامله نظافة في فندق صغير ، وفي أقل من خمس سنوات وبمجهودها ودوافعها الداخلية أصبحت المالكة لهذا الفندق.

ويحكى التاريخ قصة هيلين كيلر السيدة الصماء العمياء التي أصبحت من أقوى المعلمات والكاتبات. ولكن قليل من الناس تحدثوا عن أن سولومون وهي التي كانت وراء نجاح هيلين فقد كانت المصاحبة لها ومعلمتها وصديقتها ومصدر إلهامها وظلت معها سنوات طويلة وكانت واثقة من قدرات هيلين ، وبالرغم من إنه لم يكن هناك أي إلزام على " أن " أن تأخذ تلك المسئولية الصعبة إلا ان إيمانها الشخصي النابع من داخلها هو الذي كان يقودها ، أي أن دوافعها الداخلية هي التي كانت توجهها.

دعني أسالك هذا السؤال ... لو أنك أردت التدريب في إحدى النوادي الرياضية وانفقت مع أحد أصدقائك ليصحبك إلى هذا التدريب ، وفي آخر لحظة ورغم اتفاقكم ألغى صديقك الموعد ، فهل ستذهب للتدريب بمفردك أم أنك ستقوم أنت بالغاء

التدريب ؟ ... دوافعك الداخلية ستقول لك إنك إذا تدرّبت سيكون جسمك أقوى وصحتك أفضل وسيرتفع مستوى طاقتك وستقولك دوافعك الداخلية للذهاب إلى التدريب مهما حدث سواء بمفردك أو بصحبة الآخرين.

الدوافع الداخلية هي السبب في أن يقوم الشخص العادي بعمل أشياء أعلى من المستوى العادي ويصل إلى نتائج عظيمة .. هي القوى الكامنة وراء نجاح الإنسان .. هي الفرق الذي يوضح التباين في حياة الأشخاص .. هي القوة التي تدفعك إلى أن تزرع الزهور بنفسك بدلا من أن تنتظر أحدا يقوم بتقديمها لك .. الدوافع الداخلية هي النور الذي يشع من أنفسنا .. هي المارد النائم بداخلنا في انتظار أن نوقظه.

وكما قال رالف والدو امرسون " ما يوجد أمامنا وما يوجد خلفنا يعتبر ضيلا جدا إذا قارنه بما يوجد بداخلنا " .

كان الفيلسوف سقراط هو أول من تكلم عن قانون " السببية " من أكثر من ألفين عام ، وفي أيامنا هذه يسميه علماء النفس قانون " السبب والنتيجة " بمعنى أن لكل سبب نتيجة فإذا استطعت تكرار السبب ستصل لنفس النتيجة في كل مرة .
والآن أقدم لك نموذج للدوافع في خمسة خطوات :

أولا : التنفس :

خذ شهيقا لغاية العد إلى أربعة ثم زفير أيضا حتى العد إلى أربعة ، تنفس دائما بهذه الطريقة أثناء التجربة .

ثانيا : وضع الجسم :

اجلس أو قف واكتافك مفردة ورأسك مرفوعة .

ثالثا : التأكيد :

ردد في سررك خمسة مرات رسالة تقول " أنا قوى " ... أعطى هذا التأكيد صوت في قوة الرعد صادر من جسمك ، كرر ترديد الرسالة خمسة مرات بصوت عال " أنا قوى " .

رابعا : ربط الاحساسات :

كن واثقا من تأكيداتك واربط شعورك بكل حواسك ، بمعنى أنك لا يجب أن تقول بطريقة ضعيفة " أنا قوى " وأيضا لا تقول " ربما أنا قوى " أو " احتمال أن أكون قوى " ولكن لا بد أن تقول " أنا قوى " بقوة مربوطة بأحاسيسك .

خامسا : الرابط :

هل هناك إحدى الأغنيات تذكرك بشخص معين ؟ .. إذا كان الأمر كذلك فهذه الأغنية عبارة عن رابط .

هل حدث إنك رأيت طائرة فخطر على بالك آخر إجازة قمت بها أو أي تجربة أخرى ؟ .. هذا أيضا من الممكن أن يكون رابط .
هل حدث أن نوعا معينا من العطور جعل أحد الأشخاص يخطر على بالك ؟ إذا كان الأمر كذلك فهذا أيضا يعتبر رابط .

فما هو الرابط ؟

إذا شعرت بعاطفة قوية ومؤثرة وسمعت في نفس الوقت أغنية معينة أو مر عليك عامل مؤثر فهذه التجارب سترتبط ببعضها عصبيا . ولإيضاح ذلك تأخذ مثال تجربة العالم الروسي بافلوف الذي كشف أن عملية الربط في إمكاتها أن تتأثر عمل جسماني ، فقد كان بافلوف يقوم في كل مرة بدق الجرس عند تقديم الطعام لكلبه ، وكان من الطبيعي أن يسيل لعاب الكلب عند تقديم الأكل ، وبعد فترة قصيرة تكون ربط عصبى ما بين تقديم الأكل ودق الجرس ، وبعد ذلك تعمد أن يدق الجرس بدون أن

يقدم اى طعام للكلب فكانت النتيجة أن سال لعاب الكلب بمجرد سماعه للجرس رغم عدم وجود الطعام .
وقد قمت أنا شخصيا بتجربة مشابهة مع قطتى بيانكا ، فقد كنت أضع لها بسكويتها المفضل في علبة صغيرة ، وكنت أهز العلبة فتحدث صوت ، فتأتى القطه وأقدم لها البسكويت ، وبعد فترة أصبحت تجرى نحوى بمجرد سماع صوت العلبة سواء قدمت لها البسكويت أم لا .

والإنسان يتصرف على نفس النمط .. فالعطور والصور والكلام والحركات من الممكن أن تكون روابط تعيد إلى أذهاننا مواقف معينة وتعيشنا مرة أخرى في التجارب التى مررنا بها من قبل .

والآن سأقوم بإيقاظ حماسك

عندما تضع يدك على الرابط الذى هو من الممكن أن يكون قبضة يدك مثلا أو أى شئ آخر فأنت بطريقة تلقائية ستبدأ فى التنفس بقوة وسترى نفسك قويا وتحرك جسمك بقوة وستسمع نفسك تقول " أنا قوى " وستشعر بهذا الإحساس بقوة .
ولنجرب ذلك معا :

فكر فى تجربة أدت إلى ارتفاع درجة حماسك جدا فى الماضى .
تنفس بقوة وأفرد اكتافك وارفع رأسك ، وعندما تكون احساساتك قوية ألمس الرابط المتعلق بهذا التجربة وردد خمس مرات " أنا قوى .. أنا قوى " .

والآن أرفع يدك عن الرابط ثم ألمس الرابط مرة أخرى .. ما الذى تشعر به الآن ؟ .. وما الذى تسمعه بداخلك ؟ .. لو أنك قمت بهذا التدريب بطريقة صحيحة فمن المفروض أن ترتفع درجة حماسك للغاية .

درب نفسك على استعمال الرابط عدة مرات يوميا إلى أن يصبح جزءا منك وتتعود عليه . من الآن كل الذى يجب عليك عمله لتصل لحالة القوة هذه هو أن تلمس الرابط الخاص بالتجارب التى أدت إلى رفع درجة حماسك .

والآن أقدم لك استراتيجىة الدوافع القوية :

1- قم بشراء نوته مذكرات ودون فيها يوميا على الأقل ثلاث أشياء ناجحة قمت بها فى ذلك اليوم ، وليس من المعقول أن يكون ظنك أنك لم تقم بعمل شئ ناجح على الإطلاق لأنك ما زلت تتنفس وبصحة جيدة ، وعندك أفكار مفيدة ولك علاقات . أطلق على هذه النوتة " صديقى إلى النجاح " واقراها من وقت لآخر لأن ذلك سيزيد من حماسك بسرعة .

2- قم بعمل قائمة بالأشياء التى تريد شراءها ، وفى كل مرة تتجز عملا ناجحا اشترى لنفسك شيئا من هذه القائمة . قد يكون العمل الناجح هو صفقة مربحة أو مجاملة لصديق لك أو ضبط لعواطفك عند اللزوم ، قد تكون مكافأتك هى دعوة على العشاء أو شراء كتاب مثلا أو مشاهدة فيلما مضحكا .. الخ .

3- قم بعمل شيئا خاصا بك مرة فى الأسبوع ، كسماع موسيقاك المفضلة مثلا أو القيام بتمارين رياضيه أو تناول وجبة صحية أو التنزه فى مكان هادئ .

4- تدرب على الرابط ثلاث مرات يوميا وتأكد أن تقوم بعمل ذلك بإحساس وشعور صادق وتأكد إنك تتجج فى كل مرة

الطلاقة

”وقود الحياة“



الدوافع... محرك السلوك الإنساني

حتى تصبح هذه العملية تلقائية. سر على الدرب خطوة خطوة
هذه حياتك .. تصرف فيها الآن .. استمر في حماسك

وتذكر دائما

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

www.mahahahsem.com

Dragon Noir

الطاقة وقود الحياة

" الرجل الحكيم هو الذى يعتبر أن الصحة هي أعظم نعمة للإنسان "

هيو كراتر

عندما تكون على درجة مرتفعة من الحماس ، تكون طاقتك عالية ... ليس كذلك ؟

الدوافع تمدك بالطاقة ، ولكنك دائما فى احتياج إلى شئ بجانب الدوافع لتوليد كمية كبيرة من الطاقة ، وفى هذا الجزء سأرشدك إلى أعظم الوسائل التى تمكنك من زيادة طاقتك بطريقة فعالة للغاية.

على مدى أكثر من ثلاثين سنة درست وبحثت كيف أن نظام الأكل والشرب والتنفس والرياضة يؤثرون على النجاح. كنت بطلا لمصر فى تنس الطاولة لسنوات عديدة ومثلت بلادى مع الفريق القومى فى بطولة العالم بألمانيا عام 1969 . وكرياضى على مستوى المناقسة الجدية كنت دائما تحت الإشراف المباشر مع دكتور الفريق والمدربين الذين يمدوننى بالنصائح الطبية فكانت عادات صحية سليمة منها أننى رغم سفرياتى للخارج ومعيشتى فى المجتمع الغربى لا أتعاطى

الخمور ولا أدخن ولا أسهر ، حتى الشاي والقهوة والمشروبات الغازية لا يوجد لها مكان عندى واعتبرت أن الحياة الصحية السليمة هي أهم أولوياتى.

فى اعتقادى أنه فى الممكن تصنيف الناس إلى ثلاث أنواع : النوع الأول : هم الناس الناجحون من جميع النواحي ... يعملون باجتهاد وأنكباء ويأكلون بطريقة صحية ويمارسون التمرينات الرياضية بانتظام ويخصصون دائما وقتا كافيا لهم ولعائلاتهم ، ويستطيعون أن يعيشوا حياة صحية ومتوازنة.

النوع الثانى : هم الناس الذين يتركز نجاحهم على عملهم وعندهم هدفا رئيسيا فى حياتهم يتلخص فى العمل الدائم باجتهاد والتوسع فى العمل وتكوين الثروات. فحقا إنهم ينجحون ماديا ، ولكن يأتى هذه النجاح على حساب نواح أخرى فى حياتهم ... فمثلا يكون نظام غذائهم غير صحى ، يدخنون ، يمدنون تتاول الشاي والقهوة بشراهة وربما يتعاطون الخمور ومن النادر أن يكون عندهم وقت لممارسة أى تمرينات رياضية ودائما الشكوى أنه لا يوجد وقت لأى شئ آخر سوى العمل وأنهم دائما مشغولين بسبب التزاماتهم فى العمل.

النوع الثالث : هذا النوع من الناس هو الذى يعيش حياته فى حلقة مفرغة فهو يشكل المجموعة التى تبدأ يومها بالسيجارة وفتحان القهوة ثم يبدعون حربهم مع حركة المرور ذهابا إلى العمل ويعودون آخر اليوم إلى المنزل لتناول أسرع وجبة من الطعام بصرف النظر عن قيمتها الغذائية وبشاهدون التلفزيون حتى يغلبهم النوم. فهم مع السجارة والقهوة طوال النهار ، وقلما يفكرون فى ممارسة أى رياضة ، وبعد كل هذا يندبون حظهم السيئ على طاقتهم الضعيفة وصحتهم المتدهورة.

هذه الأتواع الثلاثة من الناس موجودون في كل مكان في العالم ، لدرجة أن بعض الباحثين في أمريكا وجدوا أن واحد من كل اثنين من الأمريكيان يموتون بمرض من أمراض القلب وواحد من كل ثلاثة يموتون بالسرطان هؤلاء الناس يقعون في مصيدة رفع مستوى حياتهم بدلا من أن يعيشوا فعلا حياتهم ، وقد قال جورج برنارد شو " العقل السليم في الجسم السليم ، فلا بد من رفع مستوى كلاهما حتى تعيش حياة صحية سليمة".

في إحدى محاضراتي تحت موضوع الحياة الصحية السليمة سألت الحاضرين " من منكم يقوم بتربية الكلاب والقطط ؟ " وكان من الطبيعي أن يرفع بعض الحاضرون أيديهم ... وقال أحدهم أن عنده كلب ... فسألته " ماذا تطعم هذا الكلب ؟ " ... فكان رده " الأكل الخاص بالكلاب " ... فسألته " هل تصطحب كلبك في نزهته اليومية للمشي كل صباح ؟ " ... فقال " طبعاً ، ولمدة ساعة كاملة " ... فسألته " هل تقدم له السجائر وتعطيه خمرا ، وتطعمه أى طعاما كان ؟ " ... فقال " بالطبع لا " ... فسألته " كم يساوى هذا الكلب ؟ " ... فقال " 500 دولار " ... ثم سألته " ما هو نظام غذاك كل يوم ؟ " ... فقال " أنا لا أتناول وجبة إفطار في الصباح ولكن أكتفى بشرب الكثير من القهوة ، وفي وجبة الغذاء أتناول بعض الساندويتشات بسرعة بسبب إنشغالي الشديد في العمل ، أما في العشاء فأنا أكل أى شئ موجود بالمنزل " ... فسألته " هل تمارس التمارين الرياضية أو هل تزاول أى رياضة ؟ " ... فقال " لا ، فليس عندي وقت لذلك " ... وكان آخر سؤال وجهته إليه هو " هل أنت مدخن ؟ " ... فقال بحماس " نعم ، أدخن حوالى علبه كاملة من السجائر "

فقلت له " دعنا نحلل هذا الموقف ، أنت تقدم لكلبك الطعام الخاص به الذى يشتمل على العناصر الغذائية التى يحتاجها ، وتواظب على أن قوم بالمشى كل يوم ، ولا يتناول أى مكيفات أو خمور ، وكل ذلك حتى تحافظ عليه ، أما عن نفسك فأنت تدخن علبه كاملة من السجائر يوميا ، ولا تمارس أى رياضة ، وتتناول أى طعام بصرف النظر عن قيمته الغذائية ، وتشرب القهوة بكثرة ، بالرغم من أن جسمك هذا يساوى مليارات من الدولارات " ... فضحك وقال " لذلك أعقد أنتى ساموت قبل كلبى " .

لنكتشف معا الآن من هم لصوص الطاقة
• أول لصوص الطاقة ... هو عملية الهضم

هل حدث أنك استيقظت صباحا بعد نوم عميق لمدة 6 أو 8 ساعات أو حتى 10 ساعات ومازلت تشعر بالتعب ؟ ... إذا حدث ذلك فأحد الأسباب الرئيسية هو سوء الهضم ... فقد تكون تناولت وجبة دسمة وذهبت للنوم بعدها مباشرة ، ففي هذه الحالة يكون الجسم مستيقظ ومنهمك في هضم الوجبة الدسمة التى أنهكت بها قواه. ويحدث نفس الشئ عندما نتناول وجبة كبيرة في الإفطار فإن أكثر من 80% من الدم يتجه للمعدة لمساعدتها على الهضم ، وإذا ما تناولت وجبة أخرى خلال أربع ساعات فأنت تجهد جسمك أكثر من اللازم مما يسبب نقص الطاقة عندك.

• ثانياً لصوص الطاقة ... هو القلق :

عندما تشعر بعدم الأمان بالنسبة لأى شئ متعلق بالعمل مثلا أو بالعلاقات الاجتماعية ، وتظل دائم التفكير في هذا الشئ ... فالذى يحدث هو أن طاقتك الفعلية ستقوم بسلب جزء من الطاقة الجسمانية والعاطفية حتى تغذى عملية التفكير ، وبالتالي تشعر أن طاقتك ضعيفة.

• ثالث لصوص الطاقة ... هو الإجهاد :
عندما تجهد نفسك أكثر من اللازم ستشعر بالتعب وتشعر بنقص في الطاقة.

كيف يمكن رفع الطاقة عندما ؟

هناك ثلاثة أنواع رئيسية من الطاقة وهي :
الجسمانية والعقلية والعاطفية.

• الطاقة الجسمانية :

في الحديث عن الطاقة الجسمانية سنتناول التنفس ونظام التغذية والتمرينات الرياضية.

أولا : التنفس :

التنفس هو أول وأهم خطوة لتوليد الطاقة الجسمانية الكبيرة ، فصحة الجسم تكون على نفس مستوى صحة الخلايا التي يتكون منها ... فمن الممكن أن تظل على قيد الحياة دون تناول أى طعام لمدة أسبوع وبدون تناول الماء لمدة 48 ساعة ، ولكن على أقصى تقدير 5 دقائق بدون أن تتنفس . وكثير من الناس لا يعرف الطريقة الصحيحة للتنفس وأغلب الناس يستخدم أقل من ثلث قدرة الرئتين على التنفس رغم أن الهواء متوافر مجانا !!! ... وعليك أن تتأكد من أن أى برنامج صحى تتبعه يركز على التنفس بطريقة سليمة . فبرامج تمارين العقل والجسم مثل اليوجا والتأمل والكاراتيه والسباحة يركزون جميعا على قوة التنفس . فالتنفس بطريقة سليمة ينظف جهاز الجسم بطريقة فعالة بمقدار 15 مرة أكثر من الطريقة العادية . وقد قال فى ذلك دكتور ووبر الحاصل على جائزة نوبل فى علم وظائف الخلايا :

" أن الأكسجين ضرورى لتكوين خلايا صحية سليمة وأن نوعية الحياة التى تعيشها يحددها نوعية خلايا الجسم " وعلى ذلك فإمداد الجسم

بأقصى كمية من الأكسجين لابد أن تكون هدفك الأول لتعيش حياة صحية سليمة ولتولد كمية كبيرة من الطاقة.

وعند الحديث عن التنفس يجب ذكر نوعين من التنفس :
النوع الأول هو التنفس التفرغى :

وهذه الطريقة من التنفس هى التى تتقى خلايا الدم من أية شوائب من الممكن أن تسبب انسدادها . وللوصول لهذه الطريقة من التنفس يمكنك عمل الآتى :

- استنشق من الأنف حتى العد إلى 4 وإملا الرئتين بالهواء .
- احتفظ بالهواء داخل الجسم حتى العد إلى 10 .
- فرغ الهواء ببطء من الفم حتى العد إلى 5 .
- كرر التمرين بحيث أن تزيد من مدة الاحتفاظ بالهواء داخل الجسم وتقوم بتفريغه دائما فى نصف المدة .. فمثلا لو احتفظت بالهواء داخل الجسم حتى العد إلى 12 فعليك القيام بتفريغ الهواء حتى العد إلى 6 .. ولو وصلت حتى العد إلى 16 يجب أن يكون التفريغ حتى العد إلى 8 .. وباستمرار يجب عليك زيادة الوقت بالتدريج وببطء ، وتذكر دائما أنه لا يوجد حدود بخلاف تلك التى تفرضها أنت على نفسك .

النوع الثانى من التنفس هو لتوليد الطاقة :

- استنشق من الأنف حتى العد إلى 4 .
- فرغ الهواء من الفم حتى العد إلى 4 وكانك تقوم بإطفاء شمعة .
- قم بهذا التمرين 10 مرات .
- يجب عليك ممارسة التمرينات الخاصة بالتنفس التفرغى والتنفس لتوليد الطاقة ثلاث مرات يوميا (فى الصباح ، ومنتصف اليوم وفى المساء) إلى أن يصبح جزء من حياتك

اليومية ولاحظ ارتفاع درجة الطاقة لديك وبما أنك تقوم بالتنفس على أي الأحوال فقم بهذه العملية بطريقة سليمة وتمتع بكمية هائلة من الطاقة.

ثانيا : نظام التغذية :

هل حدث أنك واضبت على نظام تغذية معين لإنقاص أو لزيادة الوزن ؟ .. إذا كانت الإجابة بنعم .. فهل نجح هذا النظام معك ؟

اكتشف الباحثون في جامعة هارفارد أن 99,9% من نظم التغذية لا يؤدي إلى نتيجة مجدية ، والذين يتبعون هذه النظم لإنقاص الوزن عادة ما يعودون إلى وزنهم الأصلي وأحيانا إلى أكثر من هذا الوزن.

ونظام التغذية (رجيم) يعنى باللغة الإنجليزية Diet ... ولو جزأنا هذه الكلمة نجد أنها مكونة من Die or eat بمعنى كل أو موت ... فأنت عندما تتبع نظام تغذية معين تكون النتيجة أن جسمك وعقلك يخافان من فكرة التجويع ، ولهذا السبب هما يتحدان ضدك ، ولذلك تشعر بالجوع بسرعة أكثر .. فبنظام التغذية الذى يهدف لإنقاص الوزن مثلا من الصعب أن تصل إلى النجاح فى الحصول على هذا الهدف وما تحتاجه حقيقة هو النظام السليم لحياتك.

وقد قال موليير " يجب علينا أن نأكل لكي نعيش لا أن نعيش لكي نأكل " ... فكثير من الناس الذين يحضرون محاضراتي الخاصة بالصحة يقولون انهم يحبون الأكل وأنه متعة بالنسبة لهم ... ويكون ردى على هذا هو قول برنارد شو " لا يوجد حب أصدق من حب الطعام ، ونحن نحفر قبورنا بأساننا كل يوم " .

إذا فكرنا أن 70% من الكرة الأرضية عبارة عن مياه ، وأن أكثر من 80% من جسمك عبارة عن ماء .. فماذا تظن أن يكون أهم بند من بنود نظام تغذيتك ؟ .. " الماء طبعاً .. أليس كذلك ؟ " .. وفى الواقع أن الطعام الصحى مثل الخضار والفاكهة يحتوى على نسبة عالية من الماء .. فأنا مثلا فى وجبة إفطاري أتناول الكثير من الفواكه والعصير المكون من 8 جزرات وتقاحتين ، ولا بد أن تحتوى وجبة الغذاء على السلطة المكونة من أنواع كثيرة من الخضراوات ، كذلك وجبة العشاء .. فهذا نظام حياتي .

فيجب عليك أن تختار طريقة صحية للأكل .. فمثلا تناول كثير من الفواكه عندما تكون المعدة غير مملوّه بعد بالطعام ، و عليك بإضافة السلطات مع وجباتك ، وأيضا إذا أردت أن تتناول شئ بين الوجبات فمن الأفضل أن يكون هذا الشئ هو الخضار والفاكهة .. وهناك مثل يقول " تفاحة فى اليوم تبعد عنك المرض وزيارة الأطباء " ... ولم أجد مثلا يقول " أن قطعة من الشيكولاتة فى اليوم تقوم بهذا " !!!

والآن يجب ملاحظة ما يلى :

- يتدهور مستوى طاقة الإنسان إذا لم يتناول كمية كافية من السوائل وأفضل هذه السوائل هى الماء.
- الرغبة فى النوم بعد الظهر وقلة التركيز يكون عادة سببها الجفاف.
- تناول عصائر الفاكهة الطازجة ، وقم بشرب كميات كبيرة من الماء خلال اليوم ، ولا تنتظر إلى أن تصل إلى درجة العطش حيث أن العطش علامة على الجفاف .. فمن الأحسن دائما أن يظل كوب الماء قريب من يدك دائما وتناوله ببطء.

ثالثا : التمارين الرياضية :

يربط معظم الناس التمارين الرياضية بالألم وشد العضلات وتمزقها مع إننا من المفروض أن نربط هذه التمرينات بقضاء وقتنا ظريفا وممتعا.

ومن الطريف أن أحد المشتركين في محاضرة عن نظام الحياة قال لى " يمكننى أن أقوم بعمل أى شئ إلا الرياضة حيث أن آخر مرة جريت فيها كان من السيارة إلى المنزل ، ولم يكن ذلك إلا لأن كلب الجيران كان يجرى ورائى " !!!

وللاستمتاع بالتمارين الرياضية عليك باتباع الآتى :

- اشترك فى نادى رياضى من تلك النوادى التى تهتم بالصحة ، وهناك ستتعرف على شخصيات تشد انتباهك لأنهم يتحدثون دائما عن التمارين الرياضية ويعيشون حياة صحية سليمة وسيمدونك أنت أيضا بالطاقة.
- السياحة والمشى من الرياضات الممتازة.
- ابدأ يومك بتمارين التنفس التى ذكرتها من قبل ، وبعد ذلك قم بمزاوله تمارين شد العضلات ، وبعد ذلك بالمشى فى المكان ، ثم بعد ذلك بالجرى فى المكان ببطء.
- قم بتمارين لتقوية عضلات البطن والصدر والذراعين.
- اجعل للمشى نصيب فى نظام حياتك اليومى حيث أن ذلك لن يزيد عن 15 دقيقة من وقتك من الممكن أن تمارسها فى الطريق العام أو فى مكان مغلق إذا لم يكن الطقس يساعد على ذلك.
- استثمر فى شراء أجهزة التمارين الرياضية مثل جهاز التجديف ، العجلة الثابتة ، والسجادة المتحركة.
- يمكنك ممارسة تمريناتك الرياضية حتى أمام التليفزيون.

بالطبع إذا كان هناك أية مشاكل صحية ، فيجب عليك استشارة طبيبك عن نوع التمرينات المناسبة لحالتك والتى تساعد على نشاطك وزيادة قوة تحملك .
ابدأ من اليوم واهتم بصحتك ، وستلاحظ ارتفاع مستوى طاقتك كل يوم.

الطاقة العقلية :

عندما يكون عندك هدفا معينا تريد تحقيقه تكون عادة متحمسا وتتولد لديك طاقة عالية جدا .. فتحديد الأهداف والعزم على تحقيقها هما المصدر الأساسى للطاقة العقلية .. فعليك بالبدء فى كتابة أهدافك ، وأكد لنفسك أنك تستطيع تحقيق هذه الأهداف .. وبهذه الطريقة سيرتفع مستوى الطاقة العقلية لديك ، ويجب عليك تدوين هذه التأكيدات وقراءتها يوميا وستكون النتيجة الحتمية هو مدك بالطاقة التى تلزمك .

الطاقة العاطفية :

البرامج العقلية الجسدية مثل اليوجا والتأمل والـ " تاى تشى " هى طرق ممتازة لزيادة الطاقة العاطفية ، ومن الممكن أن تحصل على فوائد مماثلة لفوائد هذه البرامج بدون تكاليف ، وذلك بالجلوس فى مكان هادئ ، والتنفس بهدوء ، والإحساس بطريقة التنفس هذه ، وبتخيل جسدك سابحا فى الهواء إلى أعلى وإلى أسفل مع حركة تنفسك ، وفكر فى إنسان تحبه أثناء القيام بذلك ، وستشعر بالهدوء مع إرتفاع فى الطاقة العاطفية .

وإليك هذه الوصفة للحصول على الطاقة القصوى :

يحتوى على كل المواد الغذائية. وفى هذا الخصوص إليك الإرشادات التالية :

- ابدأ يومك بتناول بعض الفواكه.
- تجنب تناول الوجبات الثقيلة أو الدسمة.
- تناول باستمرار السلطات مع الوجبات.
- اجعل تناول الفواكه والخضراوات مصدر لك لسد الجوع بين الوجبات.

- 4- تجنب الجفاف :
- اجعل كوب الماء قريب من يدك دائما ، وتناوله من حين إلى آخر.
 - تناول الماء قبل الوصول لدرجة العطش لأن العطش علامة الجفاف.
 - تناول عصائر الفواكه الطازجة.
 - تناول أنواع الطعام التى تحتوى على نسبة عالية من الماء كالخضراوات والفواكه.

- 5- التأكيدات :
- كرر تأكيداتك عدة مرات خلال اليوم وقل لنفسك :
 - أنا فى صحة جيدة وأتمتع بذلك.
 - أنا قوى وواثق فى نفسى.
 - أنا أقدر نفسى وراض عنها.

تجنب مصاحبة الأشخاص الذين نطلق عليهم لصوص الطاقة وهم دائمى الشكوى لأنهم سيهبطون من عزيمتك ويسرقون طاقتك ، وستجد بالتالى أن مستواك فى هبوط مستمر .

1- التنفس :

- قم بالتدريب على طريقة التنفس التفرغى 3 مرات يوميا حتى العد إلى 10 فى كل مرة.
- قم التدريب على طريقة التنفس لتوليد الطاقة 3 مرات يوميا حتى العد إلى 10 فى كل مرة.

2- تمارين الصباح :

- أفرغ عضلاتك
- سر فى مكانك
- قم بالجرى ببطء فى مكانك
- ثنى الركبتين
- تقوية عضلات البطن
- الضغط لتقوية عضلات الذراعين والصدر ثلاث مرات
- لمدة دقيقتين
- لمدة خمس دقائق
- حتى العد إلى 20
- ثلاث مرات
- ثلاث مرات

عليك طبعا باستشارة طبيبك قبل مزاولتك أية برامج للتمارين الرياضية ، وأيضا عليك بالاستثمار فى شراء أجهزة التمارين الرياضية فهذا نوع من أنواع الاستثمار لمدى الحياة. قم بالتدريب لمدة 20 دقيقة 3 مرات يوميا ، ومن الممكن طبعا الاشتراك فى أحد النوادى الرياضية المهمة بالصحة.

بهذه الطريقة ستلاحظ التحسن المستمر فى صحتك وستقابل أشخاصا يختلفون عن أولئك الذين يشكون من الأمراض باستمرار وستتعرف عليهم وستشاركهم فى أهدافهم الإيجابية.

3- عادات الأكل :

لا يوجد نظام أكل واحد يناسب جميع الأشخاص .. فعليك باختبار نظام أكلك المتوازن والخاص بك أنت على أن

المهارة

”بستان الحكمة“



الطاقة ... وقود الحياة

تجنب العادات السلبية مثل التدخين ، وإدمان القهوة والشاي والخمور لأنهم جميعا يقومون بسرقة الطاقة منك ، وكن دائما على علاقة بالأشخاص الإيجابيين ذو الطاقة العالية لأنهم سيمدونك أنت أيضا بالطاقة. أذهب إلى النوم نصف ساعة قبل ميعادك وأستيقظ نصف ساعة قبل ميعادك العادي لمزاولة التمارين الرياضية .

إذا لم تحافظ أنت على جسمك فمن الذى سيحافظ لك عليه ، وبالوصول على الطاقة القصوى بهذه الطريقة ستستمر فى الطريق إلى النجاح والسعادة بلا حدود.

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

www.mahahashem.com

Dragon Noir

المهارة

بستان الحكمة

" البحث عن المعرفة هو إحدى الخطط للوصول إلى السعادة
والرخاء "
جيم رون

تعطل

محرك الباخرة وحاول القبطان عمل كل ما في وسعه لإصلاحه بما في ذلك تعيين أحسن الخبراء في مجال البواخر ، ولكن باءت كل مجهوداته بالفشل . وفي أحد الأيام وأثناء مناقشة القبطان لأحد مساعديه بخصوص نفس المشكلة اقترب منه أحد الأشخاص وقال له " أسف لإزعاجك فانا أرى أن الباخرة معطلة منذ 10 أيام ، ومن باب الفضول سألت واحد من طاقم الباخرة فقال لي أن المحرك به عطل ويحتاج إلى إصلاح ... فهل مازلت في حاجة لأحد يقوم بإصلاحه ؟ " ... وبدون تردد قال القبطان " نعم ، ولماذا تسأل ؟ " ... فرد الرجل قائلاً " في إمكانى أن أقوم بإصلاحه " ... وظهرت الدهشة على وجه القبطان حيث أن هذا الشخص لم تكن تبدو عليه أى علامات تدل على أنه خبير بأمور البواخر .. واصطحبه القبطان إلى مكان محرك الباخرة وتركه وظل يراقبه

من بعيد .. فأخرج الرجل من جيبه مطرقة صغيرة وبدأ يطرق على المحرك بضربات متنوعة في أماكن مختلفة ويسمع ، ويقوم بلمس المحرك ثم يقوم بالنظر إلى أماكن مختلفة في المحرك ، وأخيراً طرق جزء معين في المحرك وقام بربط مسمار كان غير محكم ولإندهاش القبطان بدأ محرك الباخرة في العمل مرة أخرى وأصبح القبطان سعيداً جداً ، وسأل الرجل " كيف استطعت عمل ذلك ؟ " .. فرد عليه الرجل بابتسامة وقال " المهارة " .. وناول القبطان ورقة مكتوب عليها رقم واحد فقط " ألف دولار " .. نظر القبطان إلى الورقة وقال له " ألف دولار مقابل عمل لمدة عشر دقائق .. أرجوك أشرح لي هذا ؟ " .. ورد عليه الرجل وقال " بكل سرور " وناوله ورقة أخرى كتب عليها " دولار واحد مقابل الطرق على المحرك بالمطرقة و 999 دولار لأننى عرفت بالتحديد المكان الذى يجب أن أقوم بالطرق عليه فى المحرك "!! من هذا نرى أن مهارة هذا الرجل عادت عليه بألف دولار فى عشر دقائق .

هناك من يقول أنه لا يوجد هناك صلة بين النجاح والمعرفة أو المهارة ، ولكنها فقط مسألة حظ .. وهناك من يقول " إديني حظ وإديني فى البحر " بمعنى إنه إذا كان الحظ حليفي فإني سأجد الطريقة التى أنقذ بها حياتي. ولكن دعني أقول لك " إذا رميتك فى البحر فعلاً وأنت لا تستطيع السباحة فأؤكد لك أنك ستكون وجبة شهية للسماك "!!

هناك قصة عن موظف جديد كان يقف أمام الماكينة التى تقوم بتمزيق الأوراق للتخلص منها ، وكان يبدو عليه الحيرة

والارتباك .. ومرت إحدى السكرتيرات وسألته " هل تحتاج لأى مساعدة ؟ " .. فرد عليها وقال " نعم .. كيف تعمل هذه الماكينة ؟ " .. قالت له " هذه بسيطة للغاية " وأخذت منه التقرير الهام جدا الذى كان يحمله فى يده وأدخلته فى الماكينة التى بدأت فى تمزيق الورق .. بينما كانت تبدو الدهشة على وجه الموظف الجديد كأنه يشاهد لغزا .. ثم قال للسكرتيرة " أشكرك جدا ، لكن هل فى إمكانك أن تخبرينى من أين تخرج النسخ المصورة من هذا التقرير ؟ " !!

قال المحاضر العالمى والكاتب الأمريكى جيم رون " وجود المعرفة أو انعدامها يمكن أن يشكل مصيرنا "

وقال فرانسيس بيكون " المعرفة هى قوة فى حد ذاتها "

كلما زادت المعرفة عندك تكون ظاهرا بين الناس ويسألونك عن رأيك فى مشاكلهم وينتظرون منك النصيحة .

قال رالف والدو اميرسون " إذا استطاع الشخص أن يكتب كتابا أحسن مما كتب أو أن يعظ بطريقة أفضل أو حتى أن يصنع مصيدة للفئران أحسن من التى عند جاره ، وبعد ذلك يبنى بيته فى الجراى النائية ، سيتوافد إليه الناس لتلقى المعرفة . "

المعرفة هى قوة ، وبمقدار المعرفة التى لديك ستكون مبدعا وستكون لديك فرصا أكثر لتصبح سعيدا وناجحا .. فبالمعرفة ترتفع درجة ذكائك وينفتح ذهنك لأفق ومجالات جديدة .
المعرفة نوعان : معرفة الشئ أو معرفة المصدر للمعلومات عنه .

أنا شخصيا أؤمن بأننا من الممكن أن نتعلم من أى شخص ومن أى شئ فى أى مكان .. فقد تعلمت من المدرسة وظننت أن هذا فيه الكفاية ، ثم تعلمت من الجامعة وظننت أيضا أن هذا فيه الكفاية ، ولكننى اكتشفت أن التعلم هو عملية مستمرة مدى العمر لا تقف طالما بقينا على قيد الحياة ، وهناك فرصة لمعرفة أكثر ولحياة أفضل كل يوم ، ولذلك فأنا لا أهدر أى فرصة تتاح لى لتعلم أى شئ جديد لدرجة إننى تعلمت حتى من سالى (وهو اسم الكلب الصغير الذى أقتنيه) أن أحب بلا شروط وكيف ألعب وأتناول كثير من الماء باستمرار .. وتعلمت من برينس و بيانكا (وهما قطط بناتى) كيف أكون مستقلا وأن أخصص وقت للعب وللراحة .. وتعلمت الاقتناع من كيكو (بغبغان زوجته أمال) .. وتعلمت حب الاستطلاع من الزحالف الخمس وهم ما تقوم ابنتى نرمين بتربيتهم .

وتعلمت من الطبيعة أن دوام الحال من المحال ، وأن الأمل دائما موجود فى إشراق الشمس وغدا أفضل .. وتعلمت الكفاح والصبر والعزيمة من النمل الذى لا يتوقف عن العمل .. ودائما أحمل فى جيبى مفكرة صغيرة وقلما لى لكتب أى أفكار جديدة تتفعلنى فى أى مكان أكون موجود فيه فى العالم .

هل تعلم أننا فى وقتنا هذا وأكثر من أى وقت مضى لدينا كل السبل والوسائل للحصول على المعرفة .. المحاضرات ، والدراسات الليلية والدراسات بالمراسلة والدراسة الرسمية التى عن طريقها يمكنك الحصول على درجة الدكتوراه .. أى أن الحصول على المعرفة له طرق متعددة ومتنوعة .

دعنى أسألك هذا السؤال: هل عندك سيارة ؟ .. لو كانت الإجابة " بنعم " فهل تنصت إلى راديو السيارة وتسمع بعض الأغاني

العاطفية التي تذكرك بشخص ما جرح قلبك في الماضي ؟ ..
وكلما تستمع لهذه الأغنية كلما تتأثر مرة أخرى وإلى أن تصل
إلى عمك تكون قد وصلت إلى حالة اكتئاب ، وإذا ما صادفك
أحد الأشخاص وبادر بتحريك مَتمنيا لك يوما سعيدا ترد عليه
وأنت في حالة عصبية بقولك " أرجوك اتركني في حالي ، فمن
أين ستأتي السعادة ؟ "

نحن نقضى في السيارة 700 ساعة في السنة في المتوسط ..
نقضيتها في حرب مع المرور وسماع أغاني عاطفية حزينة
وأخبار كئيبة ، وبدلا من أن نتمتع بهذا الوقت فإننا نعرض
أنفسنا لسيل من الضغوط الخارجية تزود من درجة التوتر
لدينا ، ويمكنك استخدام الوقت الذي نقضيه في السيارة بطريقة
منتجة .. فإن مقدار الـ 700 ساعة في السنة تكفي لكي تسمع
وتتعلم كيف تكون متحمسا ، وكيف يكون لديك طاقة عالية ،
وكيف تزيد من نسبة مبيعاتك وتحسن قدراتك في فن الاتصال
وتبادل المعلومات ، وكيف تدبر أمورك بطريقة أفضل ،
أو كيف تكون أب أو أم أفضل لأطفالك .. حيث أن مقدار
الـ 700 ساعة هذه هو كل ما يحتاجه أي شخص للحصول على
شهادة في الإدارة .. أي أنك لو قمت بقيادة سيارتك لمدة 10
سنوات فإنه من الممكن أن تحصل على درجة الدكتوراه مجانا!!
أنا شخصيا أحمل دائما في سيارتي أكثر من 30 برنامج على
شرائط كاسيت ، وعندما أقوم بالسفر لأي مكان فإنني أستخدم
هذه البرامج في تنقيف نفسي وزيادة المعرفة لدي.

دعني أسألك سؤال آخر .. هل تحب القراءة ؟ .. عندما أسأل هذا
السؤال للموجودين في محاضراتي يقول أغلب الناس " نعم " ..
وبعدها أسألهم " كم منكم يشتري كتباً ولا يقرأها أبدا ؟ "

وتوضح الإجابة أن هذا يحدث لأكثر من 40% من الحاضرين
حيث أنه لا يوجد لديهم وقتاً كافياً لقرائنها.

هناك بحثا أجرى في أمريكا أظهرت نتيجته أن الشباب في سن
المراهقة يقضون حوالي 39 ساعة في الأسبوع أمام التلفزيون
بينما يقضى الكبار حوالي 30 ساعة في الأسبوع .. تصور ؟!
هذا يعني أن معظم الناس يكون شغلها الشاغل هو مشاهدة برامج
التلفزيون ثم بعد ذلك يشتمك الكثير انهم غير ناجحون ولا يوجد
لديهم وقتاً للقراءة .. لو إنك استخدمت هذا الوقت لتتعلم وتتقن
مهارات جديدة فمن الممكن أن تصبح غنيا وسعيدا ، حيث أنك
في أي عمل تعمله لا يدفع لك صاحب العمل نقودا مقابل وقتك ،
ولكنه يدفع لك ذلك مقابل قيمة وقتك ، لهذا فإن بعض الناس
يصل دخلهم إلى ستة أرقام ، وهناك أيضا من يحصل على الحد
الأدنى من الأجور.

في إحدى محاضراتي في أوتاوا بكندا قالت لى إحدى
الحاضرات " أنا فقدت وظيفتي في مطعم كبير ، العمل في
المطاعم عملا صعبا جدا واعتقد أنه لا يناسبني " .. فسألته " أين
تعلمتي لكي تكوني مؤهلة للعمل في المطاعم ؟ " .. وكان ردها
" أنا لم أتعلم فهذا عمل لا يحتاج إلى تعلم ولا يوجد فيه أسرار " ..
فسألته " هل قرأت كتباً في مجال المطاعم ؟ " .. فقالت
" لا " .. وسألته " هل حضرت أي محاضرات خاصة
بالمطاعم ؟ " .. فقالت " لا " .. وكانت دهشتي أنها لم تكن
تعرف لماذا فصلت من عملها.

في إمكانك زيادة دخلك بتوسيع دائرة معرفتك ومعلوماتك ،
وذلك عن طريق قيمة الخدمات التي يمكنك تقديمها .. أنا
شخصيا كنت باستمرار أعمل على رفع مستوى مهاراتي

وتعليمي ولذلك حصلت على 11 ترقية وأصبحت مديرا عاما وتضاعف دخلي 7 مرات في أقل من 8 سنوات.
ينفق معظم الناس نقودا كثيرة على الطعام والشراب بأنواعه وعلى السيارات والملابس ، ولكن ليس على عقولهم.

فمن اليوم قم بشراء كاسيتات برامج مفيدة وضعها دائما في سيارتك للحصول على أقصى فائدة من الـ 700 ساعة التي تضيع منك كل سنة .. أقرأ على الأقل لمدة 20 دقيقة في اليوم ..
وهناك حكمة صينية تقول " تعبر القراءة بالنسبة للعقل كالرياضة بالنسبة للجسم " .. وقال فرنسيس بيكون " القراءة تصنع الشخص المتكامل " وفي رأبي أن الشخص الذي لا يقرأ لا يكون في درجة أعلى من الشخص الذي لا يعرف القراءة .. تعلم كل شيء يتعلق بمجال عملك لتصبح ممتازا في أي شيء تعمله ، عليك بحضور المحاضرات ومشاهدة البرامج التعليمية وسماع شرائط كاسيت تعليمية والقراءة بجميع أنواعها .. ستجد أنك تكون باستمرار أفكارا جديدة وتحصل على معلومات غزيرة. تعلم لغة جديدة .. أنا شخصيا تعلمت أن أتكلم وأقرأ وأكتب بثلاث لغات ، وأقوم بقراءة خمس كتب في الأسبوع ، واستمع على الأقل إلى 10 كاسيتات في الأسبوع .. كل هذا يجعلني على صلة بالعظماء الذين قضوا حياتهم في تأليف الكتب.

قال الفيلسوف الياباني فوشيدو كيندو " الجلوس في ضوء الشموع وأمامك كتابا مفتوحا في حوار مع أشخاص من أجيال لم تعاصرهم هي المتعة التي ليس لها مثيل " . بعد خمس سنوات من اليوم ستكون

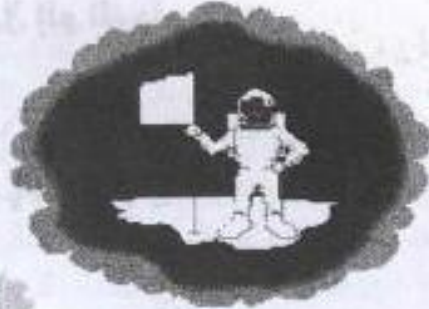
نفس الشخص كما أنت ولكن الشيء الوحيد الذي سيختلف هو الكتب التي ستقوم بقراءتها وكذلك الأشخاص الذين ستقابلهم .

والآن أقدم لك الوصفة التي يمكنك بها الوصول لأعلى درجات المعرفة والمهارة :-

- 1- استثمر في شراء برنامج شرائط كاسيت اليوم وهذا متوافر في كل مكان وأسعاره في متناول اليد .. واسمعه دائما.
- 2- اشترى كتابا لمؤلفك المفضل ، وأقرأ في مجال الأعمال والدوافع والطاقة .. أقرأ على الأقل 20 دقيقة في اليوم ، ويمكنك ترك وجبة الطعام ، ولكن لا تهمل في المداومة على القراءة في الوقت المخصص لذلك.
- 3- أحضر محاضرتين في السنة على الأقل.
- 4- تعلم لغة جديدة .. تعلم كل يوم كلمة جديدة من القاموس ، وفي خلال سنة سيرتفع مستوى معرفتك بدرجة مذهلة.
- 5- اجعل أمامك هدفا أن تصبح ممتازا فيما تقوم بعمله ، وتواجد دائما لأي عمل مناسب .. فالتناس الناجحون يعملون باجتهاد على الأقل لمدة تتراوح من 10 إلى 12 ساعة يوميا . وأنت من تلقاء نفسك تعمل لمدة 8 ساعات في اليوم من أجل البقاء ، وأي ساعات إضافية تكون استثمار لمستقبلك.
- 6- استيقظ دائما نصف ساعة مبكرا واستخدم هذا الوقت في ابتكار أفكارا جديدة وأطلق على هذا الوقت " وقت الأفكار " ، ودون كل فكرة جديدة مفيدة تخطر على بالك ، وقم بعمل ملخص يجمع كل هذه الأفكار وابدأ بتنفيذ الأفكار التي تقربك من تحقيق أهدافك . وقد قال فيكتور هوجو " من الممكن مقاومة غزو الجيوش ولكن لا يمكن مقاومة أي فكرة آن وقتها " .

التصور

”الطريق إلى النجاح“



- 7- احتفظ بمفكرة صغيرة وقلم بجانب سريرك دائما وقم بتدوين أى فكرة هامة تخطر على بالك لأنها هدية من عقلك الباطن.
 - 8- اسأل نفسك كل يوم " ما الذى يمكن عمله فى هذا اليوم لكى أحسن من مستوى حياتى "
 - 9- قبل النوم يجب القيام بعمل الآتى :
 - أسأل نفسك هل استعملت يومك بطريقة ذكية ؟
 - إذا كان فى إمكانك أن تعيش هذا اليوم مرة أخرى .. فما الذى تقوم بعمله بطريقة مختلفة عما حدث فعلا ؟
 - اطلب من عقلك الباطن أن يبحث لك عن طرق جديدة لتحسين مهارتك.
- استخدم هذه الوصفة وستصل لأعلى درجات المعرفة ، واعمل ما يجب عمله ستجد أنك تتسلق سلم النجاح وتكون ضمن مجموعة أحسن 3% فى العالم. استمتع بمحاولاتك هذه للوصول للنجاح وستصل لأحسن حالة من الممكن أن تكون عليها.

وتذكر دائما :

- عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
- عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
- عش بالحب ، عش بالكفاح ،
- وقدر قيمة الحياة.

www.mahahashem.com

Dragon Noir

التصور

الطريق إلى النجاح

" يرى بعض الناس الأشياء كما هي ويتساءلون لماذا .. أما أنا فأتخيل الأشياء التي لم تحدث وأقول لما لا "

جورج برنارد شو

إنجازات

وإحرازات اليوم هي تخيلات وأحلام الأمس .
إذا فكرت في ذلك قليلا ونظرت حولك ولاحظت المباني الشاهقة والبواخر الضخمة والطائرات ، وإذا لاحظت الأشياء المحيطة بك مثل التليفون والكمبيوتر والفاكس والتليفزيون وماكينات التصوير والراديو، تجد أن كل ما تتمتع به اليوم كان في يوم من الأيام أحلام وتخيلات لأشخاص آخرين .. فالأحلام هي نقطة البداية لأي نجاح ، وهي العامل الأساسي لأي إنجاز وأجمل شيء في خيالنا وأحلامنا أنها بلا حدود .

قال جورج برنارد شو " التخيل هو بداية الابتكار "

وقال ألبرت أينشتاين " التخيل أهم من المعرفة "

وقال فرانسيس بيكون " التخيل بشكل العالم "

في مقابلة تليفزيونية مع الملاك الأمريكي محمد علي سنل عن الطريقة التي وصل بها إلى درجة الامتياز في الملاكمة .. فكان رده " لقد تعلمت منذ مدة طويلة أن كون الشخص على درجة عالية من الكفاءة ليس كاف ، ولكن لا بد من أن يكون عنده خيال وأحلام "

كان فريد سميث مؤسس شركة فيديرال إكسبريس تلميذا في جامعة بيل الأمريكية ، وفي إحدى المواد الدراسية طلب من الطلاب عمل مشروع يمثل حلم من أحلامهم .. فكتب فريد سميث خطة مشروع تفصيلي عن إنشاء شركة لتوصيل الطرود لأي مكان في العالم في اليوم التالي لاستلامها. وكان رأى أساتذته أنها فكرة تعبر عن حلم ساذج لن يتحقق ، وقيل له وقتها أنه لن يكون هناك من يحتاج مثل هذه الخدمة أبدا.

وضرب سميث برأيهم عرض الحائط ووضع حلمه موضع التنفيذ ، وبدأ في المشروع ، وكان أول شحنة عبارة عن 8 طرود منهم 4 هو نفسه الذي أرسلهم. وقد خسر في بداية المشروع أموالا كثيرة ، وكان موضع تهكم الناس ، ولكنه كان يؤمن ويقتنع بهذه الفكرة في قرارة نفسه. واستمر في العمل إلى أن أصبح حجم عمل شركة فيديرال إكسبريس اليوم تخطى ملايين الدولارات ، وكل هذا كانت بدايته مجرد حلم.

وأيضا بدأ والت ديزني بعمل الرسوم المتحركة في بيته وكان مشروعه في البداية مع شريك له ، لكن الشركة سرعان ما فشلت وأعلنت إفلاسها ، ونتيجة لذلك باع ديزني كل ما يملك واشترى تذكرة لكاليفورنيا ذهاب فقط وتبقى معه بالكاد 40 دولار بالإضافة إلى حلمه ، ثم أنشأ شركة جديدة في كاليفورنيا وواجه عدة عقبات ، وعانى من الإتهام العنصري

مرتين ، وحاول أن يقترض من اصنقاءه ، ولكنه فشل عدة مرات ، وبدأ من حوله يسخر منه ، ولكنه لم يستسلم أبدا واستمر في أحلامه ومحاولاته إلى أن أصبح حلمه حقيقة قيمتها اليوم بلايين من الدولارات .. وقد قال هو نفسه في ذلك " ما تستطيع أن تعلم به تستطيع تحقيقه " .

وقد أجرى الباحثون دراسة على طلاب إحدى الكليات حيث تمت مراقبة الطلاب في مراحل نومهم المختلفة خلال أجهزة معينة .. ولما دخل الطلبة مرحلة " ريم " من النوم وهي المرحلة التي يحلم فيها الناس ، قاموا بإيقاظ الطلاب من النوم فقد كان مسموح لهم أن يناموا فقط ، ولم يكن مسموحا لهم أن يحلموا . وبعد أربع ليال أصبح الطلاب على درجة عالية من الاضطراب والقلق والتوتر العصبى الشديد ، فأوقف الباحثون التجربة .

وإذا تساءلنا ما الذى أوصلتنا إليه هذه التجربة ، نجد أن الأحلام هامة جدا بالنسبة للإنسان حيث أنها تساعدنا على الاستقرار والاتزان ، وفي إمكاننا أن نقول أننا نحتاج أيضا حتى إلى أحلام اليقظة .. فنحن نحتاج تحرير تخيلاتنا من أى قيود لأن الخيال هو بداية كل شئ .

وحدث أن شاهدت أحد البرامج الغربية على شاشة التلفزيون ، وكان موضوعه عن مجموعة من رهبان الصين يجلسون فى حجرة باردة جدا بدون ثياب إلا ملاءة مبللة ملفوفة على أجسامهم 7 مرات ، وعن طريق تخيل وتصوير الحرارة التى فى أجسامهم نجحوا فى رفع درجة حرارة الجسم إلى الدرجة التى جفت بها الملاءة .. نعم التخيل له قوة رائعة .

فى محاضراتى عن " السيادة الكاملة للذات " نقوم بتعليم الناس حتى الذين لم يمارسوا فنون الدفاع عن النفس أبدا أن يكونوا قادرين على كسر ألواح من الخشب سمكها حوالى بوصتين ، وذلك فقط من خلال قوة تخيلهم .. فأنا أطلب منهم أن يغمضوا أعينهم ثم أساعدهم على أن يروا لوح الخشب بعقلهم ويرون أيديهم تقوم بكسره نصفين ، وبمجرد ما أن ينجحوا فى أنهم يتصورون هدفهم كم لو كانوا يرونه أمامهم يكونوا قد مشوا بذهنهم خطوة خطوة فى عملية التكسير ، وبعد ذلك أطلب منهم أن يفتحوا أعينهم ، وبعدها مباشرة يكسرون الألواح الخشب .

بما أن كل شئ يحدث دائما فى العقل أولا لذلك عندما ترى نفسك ناجحا وقويا وتكون قادرا على تحقيق أهدافك وتؤمن بذلك فى قلبك وتشعر بذلك داخل احساساتك سيخلق لك حلمك قوة ذاتية وسيساعدك عقلك الباطن بقدراته التى لا حدود لها على تحقيق أحلامك .

والآن ما هو حلمك ؟

ما هو الشئ الذى تتمناه أكثر من أى شئ آخر فى هذه الدنيا ؟ ربما يكون حلمك هو أن تبدأ عملا الخاص أو أن تسافر حول العالم أو تقوم بتأليف كتاب أو حتى تستطلع إمكانيات اختراع جديد كانت فكرته مختصرة فى رأسك وكنت تقوم دائما بتأجيل تنفيذ الفكرة .

هناك أفكار عظيمة تموت حتى قبل أن تولد ، وذلك لسببين رئيسيين :

أول شئ يمنع الناس من تحقيق أحلامهم هو ما أطلق عليه " السم الحلو " وقد خطر هذا الاسم فى ذهنى عندما ذهبت إلى

حديقة الحيوانات ، وشاهدت ثعبانا جميلا جدا ، وكتب على اللوحة المثبتة على بيت الثعابين " خطر " .. واندعشت كيف يكون شيئا جميلا بهذا الشكل يحتوى على مثل هذا السم القاتل بداخله.

أما بالنسبة للناس فـ " السم الجميل " لن يأتيهم من أعدائهم حيث انهم يشكون في الآخرين في أن يحاولوا هدمهم ، ولكن العكس هو الصحيح فـ " السم الحلو " يأتي من الناس المحيطون بهم والمهتمون بأحوالهم من أصدقاء أو جيران أو حتى من أفراد العائلة لأنهم سيسببون لهم كل الأسباب التي من أجلها ستقتل أفكارهم ، وكيف انهم سيكونون عرضة للسخرية والاستهزاء لو قاموا بتنفيذها .. كما أن بعض الناس من الممكن أن تنتقد أحلامنا بدافع الغيرة فقط ، وغالبا ما ينتقدون الأحلام بدون وعي استنادا على قيمهم ومعتقداتهم الشخصية بصرف النظر عن قيمنا واعتقاداتنا نحن ، وبالرغم من أن نصائحهم تكون نابعة بصدق من داخلهم إلا أنها من الممكن أن تسبب الكثير من الأذى بالضبط مثل الثعبان الجميل ذو السم القاتل.

الشيء الثاني والعقبة الأساسية التي تمنعك من تحقيق أحلامك هو أنت نفسك .. قال دكتور روبرت شولر في كتابه قوة الأفكار " المكان الوحيد الذي تصبح فيه أحلامك مستحيلة هو داخل أفكارك أنت شخصا "

هل تتذكر أى مرة كنت فيها تريد عمل شيئا معيناً ، ولكنك قلت لنفسك " لا .. أنا لا أستطيع عمل ذلك " وأقنعت نفسك أن تترك هذا الحلم .. ما الذى يمنعك أو يمنعنى أو يمنع أى شخص من تحقيق الأحلام الذاتية؟ والإجابة فى كلمتين " منطقة الأمان " .

" منطقة الأمان " عبارة عن الأشياء التي مارسناها لمدة كافية ولمرات عديدة وتشعر بالراحة والأمان عندما نكررهما مرة أخرى ، ولو عندنا فكرة أو حلم سيخرجنا من منطقة الأمان سنشعر بالقلق وعدم الراحة ، وسنبحث عن الأسباب التي من أجلها سننقضى عمل الشيء الجديد ، والناس من الممكن أن تقول لك أن فكرتك لا قيمة لها ، ويعطونك العديد من الأسباب التي من أجلها لن تتجح هذه الفكرة ، ولكنك الوحيد الذى يملك القوة لكي يقبل أو يرفض ما يقال لك .

وقال ويلي جولى فى كتابه بعنوان " تلزمك دقيقة واحدة فقط لتغيير حياتك " .. " إذا استطعت تكوين الحلم فى ذهنك وزرعه فى قلبك ، ولا تدع فرصة لشكوكك أن تحمده ، فمن الممكن أن يصبح حلمك حقيقة "

عندما كان عمري ست سنوات كان لدى حلمين كبيرين: الحلم الأول هو أن أصبح بطل مصر فى لعبة تنس الطاولة ، وكنت أتابع الأخبار يوميا على أمل أن أسمع أى خبر عن دورات فى مدينة الإسكندرية حيث كنت أقيم ، وكنت أشاهد كل بطولة ، وأذهب مبكرا وأظل لأخر دقيقة ، وكنت أراقب أبطال اللعبة فى حركاتهم وتصرفاتهم وطريقة لعب كل منهم وأحلم أن أكون مثلهم . وبعد عدة سنوات قررت الانتظام فى فريق ، وخضت محاولات تجريبية فى أكثر من 20 نادى رياضى ورفضونى جميعهم . وأخيرا قال لى أحد المدربين " سادريك ، ولكن بشرط " .. فسألته " وما هو هذا الشرط ؟ " .. فرد وقال " ستتدرب 6 ساعات يوميا لمدة سنة كاملة ، ولن تشترك فى البطولات قبل أن أشعر أنك فعلا مستعدا لذلك " وقبلت الشرط

بدون تردد ، وبدأنا التدريبات العقلية والبدنية ، وبعد 6 شهور فقط قال لى المدرب " الآن سنخوض أول تجربة " وكان قد تبقى فى ذلك الموسم نورتين فقط ، ولدهشة الجميع كسبت المركز الأول فى الدوريتين . وفى الموسم التالى أحرزت المركز الأول فى جميع الدورات بما فيهم البطولة القومية ، وأصبحت بطلا لمصر ، ومثلت بلدى فى بطولة العالم بألمانيا الغربية عام 1969 وحقت أول أعلامى لتقتى لئنى قادرا على عمل ذلك وفعلا نجحت .

الحلم الثانى هو إننى كنت أريد أن أصبح مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وأن أسافر حول العالم .. وعندما كنت بالمدرسة كان بعض المدرسين يقومون بسؤال التلاميذ عن أمنياتهم فى المستقبل ، وكنت دائما أردد أننى أريد أن أكون مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وضحك الجميع منى فى كل مرة ، وقد حاول كل المحيطين بى أن يهبطوا من عزيمتى ، ولكنى استمررت فى حلمى . كنت دائما مع أصحابى نقوم باللعب عن طريق عمل تمثيلات نتخيل فيها أننا فى فندق ، وكنت أحتفظ لنفسى دائما بدور المدير العام ، ثم بدأت سرا فى تحضير نفسى لهذا الدور فى الواقع فتعلمت اللغة الإنجليزية والفرنسية والألمانية ، وقرأت فى كل شئ متاح لى يكون متعلق بمجال الفنادق ، وكنت أفضى أوقات كثيرة فى الفنادق الكبيرة أشاهد الناس المترددين عليها والنزلاء وكيف يتصرف الموظفون على اختلاف درجاتهم وطبيعة عملهم وهم منهمكون فى العمل . وفى عام 1970 بدأت دراستى بمعهد الفنادق ، ومرت الأيام وهاجرت إلى كندا عام 1978 مع زوجتى أمال ، وفى خلال أربع أيام وجدنا عملا لنا نحن الاثنين ، وكان نصيبى وظيفة غسيل الأطباق ، وكنت أحسن من يغسل الأطباق فى ذلك الفندق !! وفى أحد الأيام طلبنى المدير العام للفندق وأثناء المقابلة فى

مكتبه قلت له " سيدى لى أخبار سارة ، وأخبار سيئة " .. فقال لى " لنبدأ بالأخبار السارة " .. فقلت له " أنا سأصبح مدير عام " .. قال لى " ممتاز ، وما هى الأخبار السيئة ؟ " .. فقلت له بابتسامة هادئة " سأخذ مكتبك " !!

وانتشر الخبر بسرعة البرق ، وبدأ باقى الموظفون فى السخرية منى والضحك على لئنى أصبحت فى نظرهم مختلا عقليا . وبعد ذلك اشتغلت بجدية كبيرة وبدأت فى دراسة الفنادق بالمعهد الخاص بذلك فى مونتريال ، وداومت على العمل والدراسة ، وقرأت الكثير ، وبدأت الاشتراك فى النشاطات التى كان يشترك فيها كل مدير . وفى عام 1986 أصبحت مديرا عاما لأحد فنادق الخمس نجوم ، وبذلك أكون قد حققت حلمى الثانى . نعم التخيل قوى ومن الممكن أن تصبح الأحلام حقيقة واقعة .

قالت الينانور روزفلت " يكون المستقبل للذين يؤمنون بمجال أحلامهم " .. فأبدأ من اليوم بتكوين أو إعادة تكوين أحلامك .. احلم أحلام كبيرة ، وكما قال جوثا " لا تعلم أحلام صغيرة ، فإنها ليست لها قوة لدفع الأشخاص "

والآن إليك هذه الطريقة التى توصلك لتطوير قوة أحلامك :

- 1- دون عشرة أشياء تتمنى أن تحققها .
- 2- دونهم بالترتيب حسب أهميتهم لك ، الأكثر أهمية ثم الأقل فالأقل .
- 3- اجلس فى مكان هادئ ومريحا بحيث لا يزعجك أحد لمدة 15 دقيقة .
- 4- تنفس بارتياح وبعمق ، إملا رنتك بالهواء ومع تفرغ الهواء أخرج أى توتر من جسمك .

إجلس في وضع مريح تماما ، واغمض عينيك وقم بالتركيز على كل جزء من جسمك وتخيل إنك تنزل سلما يحتوى على عشر درجات ، ومع كل درجة تنزلها تشعر بارتياح واسترخاء أكثر. على الدرجة العاشرة اترك نفسك تماما واشعر بالارتياح واطلق أى توتر.

- على الدرجة التاسعة اشعر بارتياح أكثر واسترخاء أكثر.
- على الدرجة الثامنة راحتك تزيد أكثر.
- على الدرجة السابعة استرخى أكثر.
- على الدرجة السادسة استرخاء أكثر.
- على الدرجة الخامسة راحة أكثر.
- على الدرجة الرابعة استرخاء أكثر.
- على الدرجة الثالثة راحة أكثر.
- على الدرجة الثانية استرخاء أكثر.
- على الدرجة الأولى فى غاية الارتياح والاسترخاء التام.

تخيل أن أمامك باب .. ألمس الباب ، أفتحه ، لاحظ النور الذى وراءه .. هذا هو نور مستقبلك ، اعبر من خلال الباب وابدأ فى المشى فى حياتك المستقبلية تجاه هدفك ، استمر فى المشى فى خط إبطارك الزمنى إلى أن تصل للمكان والزمان الذى تحقق فيه حلمك. لاحظ أين أنت بالضبط .. من هم الذين حولك .. ماذا ترتدى ، لاحظ كل شئ تراه ، وكل شئ تسمعه ، وعندما تحقق حلمك لاحظ ما الذى تقوله لنفسك بالضبط ، لاحظ احساساتك ، لاحظ تنفسك ، لاحظ الجو المحيط بك ، ولاحظ درجة حرارة الحجرة التى أنت بها ، حس بكل شئ ، بكل جوارحك.

والآن كون صورة لنفسك بعدما قمت بتحقيق هدفك .. قم بتكبير هذه الصورة واجعلها قريبة منك أكثر ، وضمف إليها كل ألوانك المفضلة ، قم بإعطاء هذه الصورة شيئا من الطاقة بأن تأخذ نفسا

عميقا ثم تطلق سراح هذا النفس فى الصورة ، وقم بعمل ذلك ثلاث مرات .. انظر إلى الصورة تسبح من فوقك.

والآن أترك صورتك وأنت تحقق حلمك وعد " على خطك الزمنى " للحاضر وأنظر لصورتك التى ستكون عليها فى المستقبل وهى الصورة التى تنتظر منك أن تصل إليها.

خذ لحظة اشكر فيها عقلك الباطن واشكر الله الذى منك بكل هذه القوة لتحقيق حلمك ، اغمض عينيك وابدأ الآن فى صعود السلما وفى كل خطوة سيكون عندك طاقة أكبر وثقة أكثر وستشعر بزيادة فى الانتعاش.

- الدرجة الأولى ثقة أكثر.
- الدرجة الثانية قوة أكثر.
- الدرجة الثالثة ثقة أكثر بنفسك وبقدراتك على النجاح.
- الدرجة الرابعة طاقة أكثر ويزداد تنفسك قوة.
- الدرجة الخامسة طاقة أكثر.
- الدرجة السادسة ثقة أكثر وقوة أكثر وطاقة أكبر.
- الدرجة السابعة طاقة أكبر وثقة أكثر.
- الدرجة الثامنة طاقة أكبر وقوة.
- الدرجة التاسعة طاقة أكبر وعندما تصل إلى الدرجة العاشر افتح عينيك وأجلب معك كل المعرفة وكل القوة وكل الثقة التى تحتاجها لتحقيق حلمك.
- أهنئك أنت الآن مررت بتجربة النموذج القوى فى " أيجا مستقبل إيجابى "

كرر هذا التمرين مع كل حلم من أحلامك ، وقم بالتدريب على عدة مرات بقدر المستطاع لأن هذا التدريب من الممكن أن يقو بعمل المعجزات فى حياتك كما حدث معى أنا شخصيا.

الفعل

”الطريق إلى القوة“



ابدأ اليوم وأحلم أحلام كبيرة.
اقرأ عن سير الناجحين ، وأشعر بنجاحهم ، وتذيل نفسك تحقق إنجازاتهم ، أخطر من لصوص الأحلام ، أخطر " السم الحلو " لا تعطى الفرصة لأي شخص ولا حتى لنفسك أو أى شئ أن يسلبك أو يسرق منك أحلامك .. دع خيالك يسبح على هواه لأن خيالك له القوة التي من الممكن أن تساعدك على تغيير حياتك ، ثق بنفسك وكرر كثيرا " فى استطاعتى أن أنجح .. أنا واثق من قدرتى على النجاح " وستصل بإذن الله لأعلى الدرجات .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

www.mahashem.com

Dragon Noir

الفعل

الطريق إلى القوة

" المعرفة وحدها لا تكفي ، لابد أن يصاحبها التطبيق .. والامستعداد وحده لا يكفي فلا بد من العمل " جوته

عندما بدأت أمارس مسنوليّاتي كمدير عام في أحد الفنادق الكبيرة في مونتريال بكندا كنت دائما أبحث عن كل شيء جديد في مجال التنمية الشخصية والسلوك الإنساني. وفي أحد الأيام أرسل لي رئيس الشركة إعلان عن علم جديد اسمه N.L.P " البرمجة اللغوية العصبية " واقترح علي أن أحضر ورشة عمل لمدة 3 أيام في نيويورك ، وبدون أي تردد قبلت على الفور.

كنت متحمسا لأني سأخوض في معرفة هذا العلم الجديد ، حضرت ورشة العمل وقضيت أول يوم دون أن أفهم أي شيء ، شعرت بخيبة أمل ، وكنت على وشك الرجوع إلى مونتريال ورا ولكن قبل أن يتمكنني اليأس قررت أن أعطي نفسي فرصة أخرى فاستمررت في اليوم الثاني و حضرت المحاضرة الأولى

وكانت قوية جدا واستطاع المحاضر في أقل من 30 دقيقة أن يساعدني على تغيير اعتقاد سلبي كان يلازمي منذ سنوات وقررت فوراً أن أكمل ورشة العمل ، وفعلا استقدت جدا وتغيرت حياتي تماما إلى الأحسن ، فقررت أن أحصل على أي شهادة ممكنة في هذا العلم حتى أساعد نفسي وأساعد الآخرين أيضا. وبعد 6 أشهر حصلت على شهادة أول دورة تمهيدية ، وبعدها على شهادة ممارس ثم معلم ممارس ثم أصبحت مدرب معتمد واشتملت الممارسة على حوالي 10 سنوات عمل وتدريب. وبعد 6 أشهر من التخرج قابلت زميلة في مونتريال أنهت نفس هذه المراحل في نفس الوقت معي وسألته عن أحوالها ، وما الذي استفادته بالشهادة التدريبية التي حصلت عليها ؟ .. فقالت " لقد مررت بتغييرات كثيرة في حياتي وأصبحت بإنهيار عصبي ولم أقرر بعد ما الذي سأفعله بهذه الشهادة "

لنرى معا ما الذي حدث .. لقد قضت هذه الزميلة سنوات عديدة من حياتها في الدراسة ، وصرفت آلاف الدولارات لكي تصبح " مدرب معتمد " أي أنها كان لديها المعرفة الكافية لكي تتحكم في الأحاسيس السلبية ، ولكنها لم تستخدم هذه المعرفة ولم تجني أية فائدة من حصولها على الشهادة وأصبحت بإنهيار عصبي. وقد كان لديها كل المعرفة التي تلزمها لإحداث تغيير تام في حياتها وحياة من تحبهم ، وكان لديها المهارات التي تسمح لها أن تعيش في مستوى عال ، ولكنها لم تضع هذه المعرفة موضع التنفيذ والفعل.

من الممكن أن يملك الحماس ، ويكون لديك طاقة عالية ، وتملك المعرفة والقوة العقلية التي تحتاجها للنجاح .. ولكنك إن

لم تضع كل هذا موضع التنفيذ ، ستكون كل هذه المهارات بلا قيمة لها .

قال جيم رون في كتاب 7 طرق للسعادة والرخاء " المعرفة بدون التنفيذ يمكنها أن تؤدي إلى الفشل والإحباط "

دعني أسألك الآن سؤالاً .. هل تعرف شخصاً تعتقد أنه يعلم بالضبط ما الذي يفعله لتغيير حياته ويعرف أيضاً متى يقوم بهذا العمل ، ولكنه لا يستطيع أن يفعل أي شيء ؟ .. هل تعرف أي شخص على درجة عالية من التعليم ولديه كل ما يحتاجه لكي يحيا حياة أفضل ، ولكنه يجلس بدون عمل ؟

وبالعكس .. هل تعرف أي شخص على درجة متواضعة من التعليم أو ربما لم يحصل على أي شهادات ، ولكنه ناجح جداً ؟ .. الفرق موجود في كلمة واحدة وهي " الفعل "

قال سقراط " أمر الألام لدى الناس أن يكون عندهم معرفة غزيرة ولكنهم لا يتصرفون "

وقال كونفوشيوس " الرجل السامي يتواضع في كلمة ، ويكثر في الفعل "

كان والدي يقول لي دائماً " الحكمة أن تعرف ما الذي تفعله ، والمهارة أن تعرف كيف تفعله ، والنجاح هو أن تفعله "

عندما كنت أمارس لعبة تنس الطاولة كنت دائماً أسأل مدربي عن تفاصيل كثيرة خاصة باللاعبين القدامى وعن أبطال العالم ، وفي يوم استاء مدربي من كثرة أسئلتى وقال لي " لو ظللت أحدثك عن تنس الطاولة مدة طويلة ، هل هذا سيجعلك لاعباً ممتازاً ؟ .. ولو ظللت أحدثك عن تاريخ اللعبة ، هل تظن أن هذا

سيساعدك حتى تفوز بالبطولة القومية ؟ " .. فكان ردي " بالطبع لا ، ولكن هذا سيعطيني معلومات عن اللعبة " .. فكان رد المدرب أنه مقتنع ومقدر تعطشي للمعرفة ، ولكنه ركز على أنه من المهم أن أضع المعرفة محل الفعل ، وأن أتدرب بانتظام وجدية دائمة حتى أكون لاعباً متكاملًا .. وطلب مني عدم التماذي في هذه الأسئلة حتى نستمر في التمرين بجدية .

والآن أوجه لك نفس السؤال .. لو حدثتكم مثلاً عن السباحة فهل هذا سيجعل منكم سباحاً أفضل ؟ .. بالطبع لا حيث إنك تحتاج للتدريب وتحتاج للتنفيذ .. وهناك حكمة صينية تقول " أنا اسمع وأنسى ، أرى وأتذكر ، أفعل وأفهم " ولو طبقنا هذه الحكمة نجد أن جامعة ييل في أمريكا أجرت بحثاً كانت نتيجته إننا نتذكر 10% أو أقل من الذي نسمعه و 25% من الذي نراه و 90% من الذي نعمله .

سأل رئيس شركة ناجحة في مرة عن الذي يحتاجه أي شخص لكي ينجح ويصل لل قمة .. وكان رده " مادمت مقتنعاً بالفكرة التي في ذهنك فقم بتنفيذها فوراً "

وقد قال جيمى كارتر رئيس الولايات المتحدة السابق " من الممكن أن استيقظ في التاسعة صباحاً وأكون مسروراً أو استيقظ في السادسة صباحاً وأكون رئيساً للولايات المتحدة "

وفي إحدى المحاضرات التي كنت ألقبها في مونتريال قمت بتشجيع الحاضرين على أن يطبقوا الذي تعلموه ويبدعوا في التنفيذ .. وأخرجت من جيبي ورقة فئة العشرين دولار ، وسألتهم من منكم يحب أن يأخذ هذه النقود ؟ .. ورفع جميع الحاضرون أيديهم ماعداً إحدى السيدات في حوالي الأربعين من

عمرها التي وقفت وسارت تجاهي بسرعة وخطفت النقود وعادت إلى مكانها والجميع ينظر إليها باندهاش .. وكان تعليقي الوحيد أن هذا هو المقصود بالتنفيذ والفعل .. ومنذ تلك المرة لم استعمل هذا المثال أبدا !!

قال بنيامين فرانكلين " من عاش على الأمل فقط مات صائما "

أن يبدأ الإنسان بالأمل والحلم فهذا شيئا جميلا ، ولكن إذا حلمت فلا بد من التنفيذ وبلا تردد .. فالمعرفة والأمل شيان جميلان ، ولكنهما لا يكفيان وحدهما . وللأسف يعيش أغلب الناس حياة بعيدة كل البعد عن قدراتهم الشخصية الحقيقية ويشغلون بأعمال لا يحبونها ويستمررون في علاقات تسبب لهم الآلام وبدلا من البحث عن حل لمشاكلهم يداومون فقط على الشكوى.

هناك سببان يمنعان الناس من أن يضعوا إمكانياتهم موضع الفعل .

السبب الأول هو الخوف .. فالخوف هو العدو الرئيسي للإنسان والعقبة الأولى التي تمنع الناس من التصرف لتحقيق أحلامهم .. وهناك أربعة أنواع من الخوف :

النوع الأول هو الخوف من الفشل .. فلو أن شخصا كان قد مر بتجربة فاشلة فحتمًا سيتقاضي أن يكرر نفس التجربة خوفا من عدم النجاح ، ومن الممكن لهذا الشخص أن يتبرمج في سن مبكرة على ألا يجازف بأي مغامرة أخرى ، وربما إنه قد عاش طوال حياته من الصغر ولاحظ أن والده يعمل بنفس الوظيفة طوال حياته ويكرر نفس العمل كل يوم ، ومن الجائز أن يكون والده قد نصحه بأن يحذو حذوه حتى لا يتعرض للفشل.

النوع الثاني هو الخوف من عدم التقبل .. وهذا النوع يكون سببا في أن الأشخاص يتقادون إحداث أي تغييرات في حياتهم من الممكن أن تكون نتيجتها الرفض وعدم التقبل .. وكمثال على ذلك أن طلبت منى مرة إحدى السيدات أن أساعدها على التوقف عن التدخين ونجحت فعلا في ذلك ، وكانت مسرورة أنها أقلعت عن هذه العادة السيئة . وبعد 6 أشهر اتصلت بي وطلبت مقابلي مرة أخرى ، وفي خلال المقابلة ذكرت لي أنها بعد ما توقفت عن التدخين واجهت مشكلة أخرى كبيرة وهي أن معظم أصدقائها كانوا من المدخنين الذين بدعوا في تقاديبها والبعد عنها فشعرت أنها غير مرغوب فيها معهم ، فقررت أن تعود للتدخين مرة أخرى حتى تظل متقبلة بين أصدقائها .. فأخذت في علاجها من هذا النوع من الخوف فزادت ثقتها بنفسها وبدأت تقتنع أنه من الممكن أن تقلع عن التدخين وتظل في نفس الوقت بين أصدقائها ، واقتنعت إنهم لو رفضوا قبولها بينهم فهم ليسوا بالأصدقاء الحقيقيين .. وبمجرد مازال عنها هذا النوع من الخوف أقلعت عن التدخين تماما .

النوع الثالث هو الخوف من المجهول .. الخوف من المجهول يمكنه أن يمنعنا من التصرف ، ولتوضيح ذلك إليك هذا المثال : فقد جاعني رجل يشكو من مشكلة كانت تسبب له ارتباكاً والما شديدا فقد كان معروض عليه عقدا للعمل في فرنسا لمدة سنتين ، ولكنه في ذلك الوقت لم يكن قد عاش في أي مكان آخر خارج مونتريال بكندا .. فسألته " ما هو أسوأ شيء من الممكن أن يحدث لو أنك عشت هناك " .. فكان رده " أنه من الممكن إلغاء العقد بعد 6 أشهر " .. فسألته " ما هي أفضل النتائج التي من الممكن أن تحدث لو قبلت هذا العرض " .. وكان رده " أنه من الممكن

أن يزور كثيرا من الدول في أوروبا بخلاف تجوله في فرنسا نفسها بالإضافة إلى العائد المادي المغري ثم بعد انتهاء مدة العقد يعود إلى مونتريال ويبدأ عمله الخاص " .. وبعد العلاج اقتنع وقرر أن يقبل العقد وسافر فعلا إلى فرنسا .. والذي حدث في حالة هذا الرجل هو أننا أوجدنا نموذجا إيجابيا للمستقبل كان التركيز فيه على المزايا وكانت عوامل القبول أكثر كثيرا من عوامل الرفض ، وقضى مدة العقد مع أسرته وتمتع بكل لحظة فيها ، وعاد وبدأ عمله الخاص في مونتريال.

النوع الرابع هو الخوف من النجاح .. من الممكن طبعا أن تتدهش إذا ما خاف الناس من النجاح ، ولكن هذا النوع موجود فعلا عند بعض الناس وفي قرارة أنفسهم يعتقدون أن النجاح معناه الألام والطلاق والغش والوحدة .. ولتوضيح ذلك إليك هذا المثال: ففي عام 1996 كنت في إحدى البلاد العربية وتوجهت بإحدى سيارات التاكسي لإلقاء إحدى المحاضرات ، وكان سائق التاكسي في الأربعينات من عمره. وفي الطريق مرت بجانبنا سيارة مرسيدس كبيرة ، فما كان من سائق التاكسي إلا أن قال " جميع ملاك مثل هذه السيارات لصوص حيث أنهم يقومون بعمل أي شيء من أجل النقود " .. فسألته " ألا تحب أن تمتلك مثل هذه السيارة في يوم من الأيام ؟ " .. فنظر لي نظرة وكانني قمت بإهانتته وقال لي " أنا لا أريد أن أكون لصا فأنا سعيدا بحالتي هذه " .. كان هذا الرجل يعتقد أن النجاح معناه عدم الأمانة فقرر البعد تماما عن النجاح. والخوف من النجاح من الممكن أن يكون سببا في أن يقتل الشخص من قيمة نفسه .. فبعض الناس لا يستطيعون أن يتخيلوا أنفسهم وهم أثرياء ، وعندما يكسبون أكثر من المعتاد فهم يهدمون نجاحهم ويكونوا عرضه لإنفاق هذه النقود بإسراف وتبذير .. وعلى ذلك فالخوف من النجاح من الممكن أن يمنع الناس من تنفيذ أفكارهم.

السبب الثاني الذي يمنع الناس من التصرف هو المماطلة .. فبعضنا يأخذ في تأجيل الواجبات التي من المفروض أن يقوم بها ويظل يؤجلها إلى اليوم التالي ، والأسبوع الذي يليه وهكذا .. فلو كان عندك هدفا تتمنى تحقيقه ، وفي نفس الوقت تشعر أن هناك شيء ما يمنعك من التصرف فأبحث عن السبب الحقيقي وراء عدم أخذك في التنفيذ واسأل نفسك:

- ما الذي يمنعني من التصرف ؟

- ما هو أسوأ شيء من الممكن أن يحدث لو تصرفت فعلا ؟

- ما هو أفضل شيء من الممكن أن يحدث لو تصرفت فعلا ؟

والآن حاول أن تتذكر كم من المرات واجهت مواقف صعبة في حياتك واستطعت أن تتخطاها.

وفي البرمجة اللغوية العصبية نقول " ليس هناك فشل ، ولكن هناك فقط خيارات " .

وفي مقالة في جريدة وول ستريت قال المحرر " لا تنزعج من الفشل ، ولكن أولى بك أن تقلق على الفرض التي تضع منك حين لا تحاول حتى أن تجربها " .

وهناك حكمة يابانية تقول " إذا وقعت سبع مرات فقف ثانية " .

وقد أجرى أحد الصحفيين مقابلة مع رجل أعمال ناجح وسأله " ما هو سر نجاحك ؟ " .. فرد رجل الأعمال وقال " كلمتين .. قرارات سليمة " .. فسأله الصحفي " ولك كيف يمكننا أن نأخذ قرارات سليمة ؟ " .. فرد عليه رجل الأعمال وقال " كلمة واحدة .. الخبرة " .. فسأله الصحفي " وكيف يمكننا أن نكتسب الخبرة ؟ " .. فرد عليه رجل الأعمال وقال " كلمتين .. قرارات سليمة " .

وهناك حكمة صينية نقول " القرار السليم يأتي بعد الخبرة التي تأتي من القرار السيئ "

فليس من المهم كم من المرات تكون قد فشلت في الماضي أو كم من المرات تكون وقعت ، ولكن المهم هو التصرف الآن والاستفادة من أي فشل يكون قد حدث لنا في الماضي .. فالماضي هو الكنز الذي يحتوى على الحكمة والقوة فيجب أن نتعلم من أي فشل تكون قد مررت به ولا تجعله مثل اللوحة التي كتب عليها " قف " .. فأبدأ بالتصرف من اليوم مهما كان كلام الناس أو مهما كانت أفعالهم وعليك أن تعطى اهتماما أقل لما يقولونه واهتماما أكثر لتحقيق أحلامك .

وقد قالت هيلين كيلر " الحياة هي مغامرة ذات مخاطر أو هي لا شيئا على الإطلاق "

فعليك أن تجمع حماسك وتتصرف الآن ولتحقيق ذلك يجب عليك أن تخطط .. فقد فشل أناس كثيرون لأنهم لم يضعوا خطة واضحة لتحقيق أهدافهم .

وقال مؤلف كتاب فلسفة الانضباط " التصرف بدون خطة هو سبب كل فشل "

فلا تسمح لأي شخص يقف في طريقك وخذ في اعتبارك والت ديزنى الذى فصلوه من جريدة كان يعمل بها بحجة أنه لم يكن مبتكرا !! ومدرس توماس ايدسون قال عنه " إنه تلميذ غبي ولن يتعلم شيئا أبدا " !! والبرت اينشتين الذى لم يبدأ فى الكلام حتى سن 4 سنوات ، ولم يبدأ فى القراءة حتى سن 7 سنوات ، وقد قال

عنه مدرسوه أن تقدمه العلمى بطى وإنه غير اجتماعى وعنده أحلام ساذجة .

وأنا شخصيا قال عنى أحد مدربي تنس الطاولة أنني لن أتقدم فى هذه اللعبة أبدا ومن الأفضل أن أبدا فى ممارسة لعبة أخرى .. وقد طرئنى صاحب أحد المطاعم فى مونتريال وقال أنني لن أفلح فى مجال الفنادق .. ومع ذلك فقد أصبحت بطل مصر فى تنس الطاولة ، وأيضا وصلت لمركز مدير عام أكبر الفنادق فى العالم .. فعليك أن تبدأ من اليوم مهما كانت الأحوال .

وقد قال دكتور روبرت سكولر مؤلف كتاب الاحتمالات الناجحة " لن تنجح أبدا إذا لم تبدأ أبدا ولا تجعل أى مشكلة تكون حجة لعدم التصرف .. فبعد العاصفة تطلع الشمس .. والإشراق يأتي دائما بعد الظلام ، والشاء يتحول دائما إلى صيف "

والآن إليك هذه الطريقة للوصول إلى التنفيذ السليم :

- 1- اكتب 3 أهداف تريد تحقيقهم .
- 2- ضع خطة لكل واحدة من هذه الأهداف .
- 3- كون إحساسا بالضرورة والسرعة .
- 4- ابدأ حالا فى التنفيذ .
- 5- أكد لنفسك يوميا أنك قادر على تحقيق أهدافك .
- 6- استعمل قاعدة الـ " 10 سنتيمترات " ، تصرف فورا وتقدم على الأقل لمسافة 10 سنتيمترات تجاه هدفك كل يوم .
- 7- تصرف وكأنك قد نجحت فعلا .
- 8- لا تقارن نفسك بأى شخص آخر ، ولكن قارن نفسك بما كنت فيه من قبل وما الذى ستكون عليه فى المستقبل .

التوقف

”الطريق إلى الواقع“



www.mahashem.com

Dragon Noir

الفضل ... الطريق إلى القوة

9- ركز على النتائج وليس على الخطوات ، وتصرف الآن .
اليوم عليك بإجراء المحادثة التليفونية التي تريد عملها ،
لا تقم بها غدا أو بعد غد ، اليوم قل للشخص الذي تحبه
أفك تحبه ، لن تستطيع تقدير ما يمكنك عمله بدون أن تقوم
بالتجربة .

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

التوقعات

الطريق إلى الواقع

" نحن الآن حيث أحضرتنا أفكارنا .. وسنكون غدا حيث تأخذنا

أفكارنا "

جيمس آلان

حق جرس التليفون والجميع نيام في منتصف الليل واستيقظت سعاد فجأة من النوم مذعورة وأخذت في البكاء وهي تقول " هذا التليفون من المؤكد إنه بخصوص والذى سوف يخبرونى الآن بأنه قد توفى فمن المؤكد أن هذا التليفون يحمل أخبارا مؤلما أنا لا أستطيع أن أurd على هذه المكالمة " .. وأخذت تبكى بعصبية ، وأستيقظ الجميع يتسألون ما الخبر ، وأخيرا تناول زوجها سماعة التليفون واكتشف إنها مكالمة بالخطأ ولم يكونوا هم المقصودين بهذه المكالمة .
والآن .. هل حدث أن مررت بمثل هذه التجربة ؟

ماذا يحدث لو كنت تقود سيارتك فى طريقك إلى العمل وفجأة لاحظت أن سيارة الشرطة تتبعك فى نفس الطريق ؟ ما الذى ستوقعه ؟ .. وبعد أن تضرب أخماسا فى أسداس وربما يرتفع عندك ضغط الدم تلاحظ أن سيارة الشرطة مررت بجانبك فى طريقها إلى مكان آخر .

وما الذى يحدث لو إنك وصلت إلى مكان عملك وأبلغك أحد زملائك أن رئيسك فى العمل طلب مقابلتك ، ما الذى ستوقعه ؟ ربما تتوقع أنه سيقوم بفصلك من العمل ويكون فى الواقع يريد دعوتك على العشاء .

فى إحدى محاضراتى سألت الحاضرين ما هو الذى يخطر ببالهم لأول وهلة عندما يستيقظون على جرس التليفون فى منتصف الليل ؟ وكان رد البعض " قطعاً لقد توفى والذى " والبعض الآخر قال " أن ابنى محجوز فى قسم الشرطة " وإحدى السيدات قالت " أن ابنتى فى أواخر شهور الحمل وربما قد حدث لها شئ مؤلم " .. وكان الحاضرون أكثر من خمسمائة شخص لم يتوقع أحدا منهم أن تكون المكالمة بطريق الخطأ أو إنها تحمل أخبارا سارة .

فى إحدى المرات كنت فى عطلة فى ولاية ميامى فى أمريكا وكان معى زوجتى وبناتى ، وخلال العطلة كان الشئ الذى يستحوذ على تفكيرى هو أن اللصوص سوف يسرقون بيتنا فى مونتريال ، ودامت العطلة أربعة أيام وعدت إلى مونتريال ، أتدرى ما الذى حدث ؟ .. نعم بالضبط لقد سرق اللصوص بيتنا فعلا .

هناك بعض الناس يكونون خبراء فى التفكير فى كل شئ سيئ ومؤلم ودائما يتوقعون أن هذا هو ما سيحدث فى كل الأحوال . وكما قال الكاتب الرومانى " ماذا يحدث لو أن السماء سقطت علينا "

من المهم أن تعرف إنه من الممكن أن تكون ممثلنا بالحماس والطاقة وتكون لديك مهارات عديدة وتضع كل هذا موضع التنفيذ عقليا وفعليا ولكن إذا لم تتوقع النجاح فستفشل ، فإن كل الناجحون في الحياة يجمعهم شئ واحد وهو ترقب أحسن ما فى الحياة ومهما حدث لهم فإنهم يتوقعون النجاح أكثر من أى شئ آخر .. فالتوقع مثل السيارة بالضبط التى تأخذك إلى المكان الذى تريد الذهاب إليه وكما قال الحكيم كونفوشيوس " ما أنت عليه اليوم هو نتيجة كل أفكارك "

والآن إليك هذا السؤال .. هل تعتقد فى توارد الأفكار ؟ هل حدث إنك فكرت فى شخص ما وفى نفس اللحظة وجدته يتصل بك تليفونيا ؟ أو هل توقعت شيئا ثم حدث هذا الشئ بالفعل كمثلا أن تجد مكانا لركن سيارتك فى شارع غاية فى الازدحام ؟ لو حدث ذلك فأنت قد مررت بتجربة " قانون التوقعات " وهذا القانون يقول " كل ما تتوقعه بثقة تامة سيحدث فى حياتك فعلا ."

ونحن نعلم من خلال علم الميتافيزيقا - " أن العقل كالمغناطيس يجذب إليه الناس والمواقف والظروف لحالات أفكار متشابهة " .. فعندما نفكر بطريقة ايجابية تجذب إلينا المواقف الإيجابية والعكس يحدث عندما نفكر بطريقة سلبية فإننا نجذب قطعاً إلينا المواقف السلبية ، وفى هذا قال هوراس " نحن غالبا نحصل على ما نتوقعه " وقد حدث ذلك لجراح المخ الشهير دكتور ديفيد كوسين فقد توقع إنه سيموت بسرطان المخ وقد حدث ذلك فعلا وأيضا أن توقعت إحدى الأمهات أن أولادها سيدخلون السجن بتهمة

السرقه وقد حدث فعلا أنه عندما كبر أولادها قضوا وقتا فى السجن بتهمة سرقة إحدى السيارات ، وقد صرحوا بأن والديهم كانت دائما تردد أنهم فى يوم من الأيام سيكون مصيرهم السجن!!

كان لى أحد الأصدقاء يعمل مديرا عاما فى أحد الفنادق الكبيرة وقد حدث أن فقد وظيفته ولما سألته عما حدث فعلا كان جوابه " أنا كنت أتوقع ذلك ، ولكنها كانت فقط مسألة وقت بالنسبة لى " .. وأنا شخصيا كنت أتوقع أن أكون مديرا عاما ولأننى توقعت ذلك بكل ثقة وإيمان حدث ذلك فعلا.

حدث مرة أن أخبرنى أحد الأصدقاء بأنه يشعر بالصداع فى كل يوم فى تمام الساعة الرابعة ، وقد وعدته أن يتقابل معى فى الساعة الثالثة ونصف وانتظرت لأرى ما الذى سيحدث له ، وبعد خمس دقائق من لقائنا بدأ يقول " أنا أشعر بأن الصداع بدأ يهاجمنى .. فعلا أنا أشعر أنه سينتابنى فى أى دقيقة ، إن هذا يحدث لى بنفس الطريقة فى كل يوم فى نفس الوقت "!!

هناك من يقول " كيف أتوقع أى شئ سار من هذه الحياة ؟ فأنا أعمل بجهد كبير كل يوم وعندى خمسة أطفال وعندى مشاكل فى العمل والمنزل لدرجة أننى لا أستطيع دفع كل المستحقات الشهرية وأكون محظوظا لو استطعت بالكاد أن أحافظ على ما هو عندى فعلا ، وبعد هذا تريدنى أن أتوقع الخير .. أنت قطعاً تمزح "!!

بالطبع كل منا يمكنه أن يفكر بنفس الطريقة حتى أنه من الممكن تأليف كتاب عن كل ما يحدث خطأ فى هذه الحياة ويسبب لنا المشاكل ونتساءل كيف أن هذه الدنيا ليست عادلة بالنسبة لنا ، ولكن فى نفس الوقت الذى يندب البعض حظهم لما ينالونه فى هذه الدنيا هناك أشخاص آخرون يعيشون أحلامهم ويتوقعون

النجاح دائما وينجحون بالفعل .. وعليك أن تفكر ولو للحظة في كل الناجحين العظام الذين واجهوا عقبات كبيرة ولكنهم توقعوا النجاح وفعلوا نجحوا ، وعندما يعيش الناس حياتهم بطريقة تعسة فإن ذلك يكون بسبب توقعاتهم بأن أشياء سلبية ستحدث لهم وفعلوا هذا ما يجنونه في هذه الحياة.

وقال دكتور نورمان فينسين بيل في كتابه " التفكير الإيجابي " إنه من الممكن أن تتوقع أحسن الأشياء لأنفسنا رغم الظروف السيئة ولكن الواقع المدهش هو أننا حين نبحث ونتوقع شيئا جيدا فإننا غالبا ما نجد ما نكرهه .

وفي كتابه " بهجة العمل " قال دنيس واتلي " التوقعات السلبية ينتج عنها حظا سيئا " .

يركز الأشخاص النعساء على فشلهم ونقاط الضعف فيهم ، أما السعداء فإنهم يركزون على نقط القوة فيهم وقدراتهم على الابتكار فمهما كانت توقعاتك سواء سلبية أو إيجابية فإنها ستحدد مصيرك ، وهناك حكمة تقول " نحن نتسبب في تكوين وتراكم حاجز الأتربة ثم نشكو من عدم القدرة على الرؤية " ، فنحن نتوقع الفشل وعندما نحصل عليه نشكو ونندب حظنا .. فإنك عندما تبرمج عقلك على توقعات إيجابية ستبدأ في طريقك لاستخدام حقيقة قدراتك ويكون في إمكانك أن تحقق أحلامك . وفي كتابه " العقل والجسد " قال الدكتور مصطفى محمود " على طريق النجاح نواجه ما نتوقه " .

العقل الباطن لا يفرق بين الحقيقة وغير الحقيقة ولا يعقل الأشياء وهو يقوم بعمل ما تمليه أنت عليه فإذا قلت لنفسك " أنا أستطيع أن أقوم بعمل ذلك " أو إذا قلت لنفسك " أنا لا أستطيع عمل ذلك " فإن ما تقوله لعقلك الباطن هو الذي سيحدث فعلا .

والآن إليك هذه الوصفة للوصول للتوقعات الإيجابية:

- 1- عندما تشعر أنك تقول لنفسك أشياء سلبية عليك أن تتنبه فورا وتأمّر عقلك الباطن بالإلغاء .. " أى إلغاء هذه الأشياء السلبية " .
- 2- عليك بتغيير السلبيات إلى إيجابيات فإذا سمعت نفسك تقول " أنا لا أستطيع عمل ذلك وأنى لن أنجح " عليك بتبديل هذه الرسالة إلى " أنا أستطيع عمل ذلك وسأنجح ، وإذا كان من الممكن لأي شخص آخر أن ينجح في ذلك فأنا بالمثل يمكنى النجاح " .
- 3- قم بالتصرف فورا تبعا لخطتك واحذر الرسائل والإشارات السلبية التي يتلقاها عقلك الباطن من أصدقائك وأفراد عائلتك والمحيطين بك ، ولا تسمح لأي شخص أن يبرمج لك توقعاتك بطريقة سلبية .
- 4- ابدأ يومك بتوقعات إيجابية وقل لنفسك " أنا أتوقع أن يكون اليوم يوما ممتازا إن شاء الله " .. وثق بأن شيئا جيدا سيحدث لك .
- 5- توقع الخير وأحسن ما في الناس وأحسن ما في المواقف وأحسن ما في الحياة .

الالتزام

”بذور الاجاز“



www.mahashem.com

Dragon Noir

التوقعات ... الطريق إلى الواقع

ابتداء من اليوم ارتفع بتوقعاتك وكن دائما متفائل .. قالت هيلين كيلر " التفاؤل هو الإيمان الذي يقود إلى النجاح " وهناك الحديث الشريف الذي يقول " تفاءلوا بالخير تجدوه " فركز طاقتك على النتائج الإيجابية التي ستحصل عليها.

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

الإلتزام بذور الإنجاز

" يفضل الناس أحيانا ، وليس ذلك بسبب نقص القدرات ، ولكن بسبب نقص في الإلتزام "

زيغ زيجلار

كان هناك طفلا في العاشرة من عمره فقد ساقه اليسرى في حادث سيارة وأصبح كل أفراد العائلة في حالة حزن على ما حدث له وكان أصدقاءه ومدرسه في المدرسة يعاملونه بطريقة مختلفة لأنه معوق ، فقرر الطفل ترك المدرسة وإكمال دراسته بالمنزل. وكان الطفل مولعا بالسباحة وفي أحد الأيام عندما كان يسير على ضفة النيل بالقاهرة لاحظ أن هناك مجموعة من المعوقين يتدربون على السباحة في ناد خاص لهذه اللعبة ، وبالحديث معهم اتضح إنهم يشتركون في مسابقات سباحة للمعوقين ، وبدون تردد انضم لهذا الفريق وبدأ معهم في التدريب ، وفي عام 1978 حصل على الميدالية الذهبية وأصبح من أبطال مصر للسباحة ، وعاد تحمسه المتأجج للعودة إلى المدرسة وحصل على درجات ممتازة وبدأ أيضا في ممارسة رياضات أخرى للمعوقين. وفي عام 1980 اشترك في

الأولمبيات الخاصة بالمعوقين وكان مندهشا لمستوى المهارات التي وصل إليها المتسابقون الآخرون. وفي عام 1981 حدثت نقطة تحول في حياة هذا الشاب فقد قرر أن يعبر بحر المانش " القنال الإنجليزي " ونصحه من حوله بعدم القيام بهذه الخطوة لأن درجة الحرارة كانت 3 درجات فقط وهناك تيار قوى في هذه المنطقة مما يشكل خطورة كبيرة عليه وقال له النقاد أن المسافة لعبور القنال تتعدى الـ 30 كيلومتر ، وأن كثيرا من الأبطال الذين كانوا في أتم صحة قد فشلوا في عبور هذه المسافة وقيل له أيضا أنه مازال صغير السن ووزنه أقل من 60 كيلو جرام وإنه معوق وإنهم لا يعتقدون أن في استطاعته عبور المانش وأن هذا مستحيل.

ولكن الشاب لم يعبا برأيهم بل عاهد نفسه على أن ينجح في محاولته للعبور. وفي يوم من الأيام عرض عليه أن يشترك في سباق لعبور القنال الإنجليزي " المانش " بشرط أن يتحمل هو جميع المصاريف وبدون تردد وافق على الفور. وفي عام 1982 بدأ في فترة تدريب لمدة 6 أشهر ثم دخل تجربة التأهل للسباق وكانت أدنى سرعة مطلوبة هي 3,5 كيلومتر / ساعة ، ورغم أن سرعة الشاب كانت فقط ثلاث كيلو مترات في الساعة إلا إنه أقتع اللجنة المسنولة بقبوله للاشتراك.

واخيرا سافر إلى إنجلترا وبدأ في التدريب المكثف لمدة أربع ساعات يوميا وكان كل شئ على ما يرام حتى قبل السباق بيومين ، فقد أحس بألم شديد في أذنه ، واكتشف الطبيب أن هناك كيسا دهنيا ملتهبا في أذنه ولا يستطيع الاشتراك في السباق ، وطلب الشاب من الطبيب أن يتأصل الكيس الدهني ، وفعلا تم إزالته بعملية جراحية وطلب الطبيب من الشاب أن يلتزم بالراحة لمدة أسبوع على الأقل مما يعنى أنه لن يشترك في السباق ، وشعر الشاب بأن حلم حياته على وشك الإتهيار ،

ونصحه من حوله بأن يلتزم بنصائح الطبيب وأن ينتظر حتى السباق التالي ولكن الشاب قرر بإصرار أن يشترك في السباق مهما كانت النتيجة وقامت اللجنة المشرفة على السباق بتعيين حكم خاص لمراقبة حالة الشاب خلال السباق. وبدأ الشاب عام 1982 رحلة مصيره على شاطئ دوفر في إنجلترا وبعد 12 ساعة و39 دقيقة وصل للشاطئ الفرنسي، وبإنجازه لهذا النجاح رغم الحالة الشرسية للمياه والمتاعب الكثيرة التي واجهته كان هو أسرع من أي سباح آخر حتى الذين في أعلى لياقة وتمام الصحة والجسم وأصبح بذلك أول شخص معوق يعبر المانش وبعد أن فاز بهذا السباق قال " أنا الآن أتساوى مع أي سباحا آخر بل أي شخص آخر وأستطيع أن أقوم بأي عمل يقوم به أي شخص آخر وفي استطاعتي أن أنجزه حتى بطريقة أفضل "

إذا أمعنا النظر في قصة هذا الشاب فإننا نجد أن اعتقاده القوي ورغبته وتعهده كانوا أقوى من العوائق والموانع والتعليقات السلبية التي واجهته، وإنه بذلك قد أعطى الأمل للملايين من الأشخاص المعوقين وأكد لهم أنه في استطاعتهم أيضا أن يحققوا أهدافهم. هذا الشاب هو خالد حسان البطل المصري الذي ساعدته قوة التزمه على أن يحقق حلم حياته.

عندما كان والت ديزنى يخطط لإنشاء مركز ايبكوت واجهه صعوبات لتمويل المشروع لدرجة أن 300 بنك قاموا برفض المشروع إلى أن قبل أحد البنوك أن يمول هذا المشروع وأصبح مركز ايبكوت حقيقة واقعة بعد أن كان مجرد حلم، وذلك بسبب الإلتزام القوي لوالد ديزنى.

وأيضا نجد أن توماس ايدسون قد فشل أكثر من 10,000 مرة قبل أن يصل لاختراع المصباح الكهربائي وقد حاول الجميع أن يهبطوا من عزيمته وقالوا له أنه فاشل كبير ومن الأفضل أن

يصرف النظر عن هذا الموضوع، وكان رده دائما أنه لم يفشل بل أنه اكتشف 9999 طريقة غير ناجحة لاختراع المصباح الكهربائي وأنه لم ييأس لأن كل خطة يقوم بإلغائها هي عبارة عن خطوة للأمام وإنه بقوة الإلتزام استطاع أن يحقق حلمه الذي يستفيد العالم كله منه في وقتنا هذا.

وهناك أيضا قصة كولونيل ساندرز مؤسس شركات دجاج كنتاكي الذي كان قد أحيل إلى المعاش في سن 63 سنة ولم يكن يملك الكثير من المال وأسلم أول شيك من معاش الحكومة بمبلغ 93 دولار، ولكنه رفض أن يعيش على أية مساعدة اجتماعية وكان لديه طريقة خاصة لإعداد الدجاج وكان يحبها كثير من الناس المحيطين به، وحاول بيع هذه الطريقة لبعض ملاك المطاعم مقابل نسبة من الربح ولكنه رفض من 1007 مطعم إلى أن قبل أحد المطاعم أن يجرب هذه الطريقة وأصبحت هذه هي البداية لنجاح كبير لكولونيل ساندرز وأصبحت مطاعم كنتاكي منتشرة في أرجاء العالم وكان ذلك نتيجة لتعهده والتزامه الذين كانا أقوى من أي فشل.

هناك شاب فقد وظيفته وأرسل بالبريد أكثر من ألفي طلب لوظائف حول العالم ولكنهم قوبلوا جميعهم بالرفض ولكنه لم ييأس ثم أرسل ألفي طلب آخرين بالبريد ومرة أخرى رفض طلبه من جميع الشركات وأخيرا جاءه عرض للعمل في مصلحة البريد!! وقيل له يوما أن طريقته في الإلتزام هي الطريقة التي من الممكن أن تكون سبب نجاحه في العمل في المصلحة.

سنل مندوب تأمين ناجح في عمله ويصل دخله إلى أكثر من 600,000 دولار سنويا من موظف جديد عنده " متى تفقد

الأمل في عميل من الممكن أن يشتري منك بوليصة التأمين ولكنه من النوع الصعب الاقتناع ويرفض جميع المحاولات؟ " وكان رد المنسوب المخضرم " هذا يعتمد على من منا سيتوفى قبل الآخر !! "

من الممكن أن تكون درجة حماسك عالية جدا وتكون طاقتك كبيرة وتكون لديك المعلومات الوفيرة ويكون هدفك محدد وواضح ويكون حلمك به مستمرا ليلا نهارا وتضع حلمك هذا موضع التنفيذ وأيضا تتوقع الإيجابيات لتحقيق هذا الحلم ، ولكن إذا لم يكن عندك القدر الكافي من الإلتزام لمواجهة العقبات والموانع فإنك ستفشل . فإن كثيرا من الوظائف يتم فقدانها وكثيرا من الشركات تغلق أبوابها وكثيرا من العلاقات الزوجية تهدم وذلك كله بسبب عدم وجود الإلتزام .

قال راي كروك الرئيس السابق لسلسلة مطاعم ماكدونالد " استمر دائما ، لا يوجد في العالم شيئا يمكنه أن يحل محل الإصرار ، والموهبة وحدها لا تكفي فهناك كم كبير من الفاشلين من ذوى المواهب ، والذكاء وحده لا يكفي فكثير من الأذكاء لم يجنوا من وراء ذكائهم ، والتعليم وحده لا يكفي فالعالم مليء بالمتعلمين عديمي الجدوى ، ولكن الإصرار والتصميم قادران على كل شي " .

كل العظماء الناجحون كان عندهم أسبابا كثيرة للإستراجع ، وواجهوا عقبات كثيرة وهبوط في العزيمة وحتى حالات من الإفلاس ولكنهم لم يستسلموا ولم يتركوا أحلامهم وكانوا مقتنعون بأن تجربة واحدة لا تكفى فكرسوا حياتهم لأحلامهم .

قال ويليام شكسبير " جاهد لآخر نفس في حياتك "

فما هو الإلتزام ؟

الإلتزام هو القوة الى تدفعنا لنستمر حتى بالرغم من الظروف الصعبة ، وهو القوة الدافعة التي تقودنا لإنجاز أعمالا عظيمة . الإلتزام هو الدافع الذى يجعل كل الأمهات يصرون على تعليم أطفالهن المشى . وهو تعهد قوى لتغيير الأشياء العادية لتصبح أشياء ممتازة ، وهو المشى الذى يجعلك تسير مسافات طويلة حتى تحت هطول الأمطار ، وهو الذى يخرج من داخلك جميع القدرات الكامنة ويجعلها تحت تصرفك ، وبقوة الإلتزام فإنك لن تتراجع وكما خضت تجربة ستفتتح لديك الفرص الأكثر والأكبر للنجاح .

قال دكتور روبرت شولر فى كتابه قوة الأفكار " أبذل قصارى جهدك وابدأ صغيرا ولكن فكر على مستوى كبير ، عليك باجتياز العقاب ، واستمر كل ما عندك ، وكن دائما مستعدا للتصرف ، وتوقع العقبات ولكن لا تسمح لها بمنعك من التقدم " .

عندما كنت أمارس لعبة تنس الطاولة لم أكن أكسب كل شوط فى المباريات ولكنى كنت أكسب المباراة . أعظم لاعبي كرة السلة يسجلون 50% فقط من رمياتهم ، وأحسن فرق كرة القدم تظل تجرى وتواطب على التمرين على أمل أن يحققوا هدفا أو هدفين فى المباراة نفسها .

سئلت فى مقابلة تليفزيونية فى لوزيانا فى أمريكا " متى يمكن أن تعتبر شخصا ما قد فشل ؟ " وكان ردى " عندما يكون عنده

حلم قوى ودرس الكثير من العلوم وأنفق الكثير من المال والوقت والجهد لتحسين مهاراته ووضع حلمه موضع التنفيذ ولكنه توقف عن المحاولات لسبب ما .

هناك مثل قديم يقول "الناجحون لا يراجعون والمراجعون لا ينجحون" فإنيك لن تغفل إلا إذا توقفت عن المحاولة .. فمفتاح النجاح ببساطة هو " لا تيأس " .. والآن إليك هذا السؤال : كم من المرات كان لديك أحلاما وتخليت عنها بسبب الظروف ؟ ألم يحن الوقت لتطلق سراح القوى الكامنة المحبوسة داخلك ؟ ألم يحن الوقت أن تعيش أحلامك ؟

الزم نفسك لتحقيق أحلامك ، أعطها كل ما تملك مهما قال من حولك من أصدقاء أو أقارب ، وقم بتوجيه طاقتك لتحقيق أهدافك ، وعلى الطريق للنجاح ستقابل الكثير من التحديات فعليك بمواجهتها جميعا تجاهلها ولا تعطها أى اعتبار وتغلب عليها واستمر وتذكر دائما أن الإصرار يقضى على المقاومة .
المغنية الأمريكية دوروثى فيلد كان لها أغنية قديمة جميلة تقول كلماتها " أرفع نفسك من الأرض انفض نفسك من الأثربة وأبدأ مرة أخرى من جديد "

والآن إليك هذه الوصفة للوصول إلى درجة الإلتزام القوى :

- 1- عاهد نفسك أن تكون شخصا أفضل ضمن أفراد العائلة
- دون 3 أشياء يمكنك بها أن تحسن علاقتك بأفراد عائلتك وعاهد نفسك على أن تقوم بتكرارها يوميا .
- قم بضم من تحبهم وقربهم إليك وعبر عن حبك لهم .

- ادعهم على العشاء أو حتى نزهة فى إحدى الحدائق أو حتى فى الهواء الطلق .

- ساعد فى أعمال البيت حتى بغسيل المواعين أو تجهيز الفراش .

- أظهر لكل فرد فى العائلة أنك تخاف عليه بالفعل وإنك ملتزم .

إذا قمت بكل هذه النقاط ستجعل كل من حولك سعداء وأنت نفسك ستكون أسعد من أى وقت مضى .

2- التزم تجاه عملك

- دون على الأقل 3 أشياء يمكنك عن طريقها تحسين مستوى عملك وعاهد نفسك على أن تلتزم بأدائها .

- ابتعد عن الغو والأحاديث السلبية عن أى شخص .

- كن دائما متواجدا ومستعدا لمساعدة الآخرين .

- نظف مكتبك دائما واجعله منظما .

- اذهب لعملك مبكرا وكن آخر شخصا يترك العمل .

- اظهر للجميع أنك تهتم بهم وأنك تهتم بعملك .

3- الزم نفسك أن تكون مجاملا

- اكتب قائمة بتواريخ ميلاد أفراد عائلتك ، أصدقائك

وزملائك فى العمل وابعث لهم بكروت تذكارية أو اتصل

بهم تليفونيا بهذه المناسبة أو قم بدعوتهم إلى العشاء .

- الزم نفسك بأن تقوم بعمل أشياء ولو بسيطة لإسعاد من

حولك .

4- الزم نفسك بتحقيق أهدافك

- ركز على النتائج وليس على النشاط ذاته أو النكسات .

- الزم نفسك أن تكون بصحة جيدة ، وتناول طعاما

صحيا ، واشرب الكثير من الماء ، وقم بأداء التمرينات

المرونة

”قوة الليونة“



الإلتزام ... بذور الإنجاز

الرياضية يوميا و عليك بالمداومة لزيارة الطبيب في أوقات متقاربة وحافظ على وزنك المثالي وابتعد عن أى عادة سيئة.

5- الزم نفسك أن تكون أفضل في كل شئ تقوم بعمله

- احضر محاضرتين في السنة على الأقل.
- واطلب على القراءة لمدة 20 دقيقة على الأقل يوميا.
- واطلب على أن تكون دائما في محيط الأشخاص الإيجابيين والناجحون.

6- الزم نفسك بمساعد الغير

- مد يد المساعدة دائما.
- قم بالتصدق على الفقراء.
- قم بإعطاء ما يفيض عن حاجتك إلى الأشخاص المحتاجون لها فعلا.
- الزم نفسك بعبادة الله ، و قم بتأدية صلواتك واطلب من الله المساعدة وستكون من أسعد ما يمكن.

وتنكر دائما :

- عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
- عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
- عش بالحب ، عش بالكفاح ،
- وقدر قيمة الحياة.

المرونة

قوة الليونة

" الحكمة هي التجربة مضافا إليها التأمل "

ارستوتلس

كان هناك ذبابة تحاول الخروج من نافذة مغلقة وظلت تحوم وتدور من اليمين إلى اليسار ، ومن أعلى إلى أسفل إلى أن نفذت كل طاقتها وماتت ، وكان بالقرب منها بابا مفتوح ولكنها حتى لم تحاول أن تبحث عن طريقة أخرى للخروج وأصررت على طريقة واحدة وراء الأخرى إلى أن ماتت ، وكان في استطاعتها أن تخرج من هذا المازق لو إنها فقط حاولت.

وهناك بحثا تم إجرائه على الفنران لمعرفة قدرتهم على التصرف فوضعوا فأرا في متاهة وفي آخرها قطعة من الجبن وبدأ الفأر يبحث ويبحث وفي كل مرة يجرب طريقا مختلفا إلى أن وصل أخيرا لقطعة الجبن وأكلها. واستمرت التجربة وغير القانمون عليها المكان الذي توضع فيه قطعة الجبن وأعادوا الفأر مرة أخرى للمتاهة من مكان بداية مختلف ، وطبعاً جرى

الفأر للمكان السابق الذي وجد فيه قطعة الجبن في المرة الأولى ولكنه لم يجد شيئاً ، وظل يبحث عنها في كل مكان مجرباً طرقاً أخرى للوصول إليها إلى أن حصل عليها في النهاية بسبب المرونة التي يمتاز بها.

هل هناك اختلاف بين سلوك الذبابة وسلوك الفأر ؟

طبعاً هناك اختلاف .. فالذبابة كانت تصر على الخروج من النافذة ولكن لم يكن لديها المرونة الكافية لتبحث عن مخرج آخر ، والفأر كان أيضاً مصراً على إيجاد قطعة الجبن ولكنه كان في غاية المرونة حيث أنه في كل مرة واجه فيها أى عقبة أو فشل كان يقف لعدة ثوان ويغير خطته ويتصرف بسرعة وبالتالي نال مكافأته وحصل على قطعة الجبن في النهاية.

من الممكن أن تكون متحمساً جداً وتكون طاقتك كبيرة للغاية ولديك مهارات عديدة وتتصرف عقلياً وجسدياً طبقاً لكل ذلك ويكون عندك الإصرار التام ولكن إذا لم يكن لديك مرونة واستعداد لتغيير خطتك في كل مرة تواجه فيها التحديات والمصاعب فمن الممكن أن تفشل كما حدث بالضبط للذبابة.

في كتابه " عظمة الذات " قال تشارلز جيفينس " تكرر نفس المحاولات التي لا تؤدي إلى النجاح لن يغير من النتيجة مهما تعددت هذه المحاولات " أى أنه من الممكن أن تفشل الأعمال وتتوتر وتنتهي العلاقات وتعلن الشركات إفلاسها ويفقد الناس السيطرة على أحاسيسهم لأنهم يحاولون تكرار الأشياء التي لم تنفع من قبل ، وبعض الناس يخرجون من علاقة سيئة فقط ليقعوا في علاقة سيئة أخرى مثلها بالضبط أو أن يترك أحد الأشخاص إحدى

الوظائف غير المغرية ليلتحق بأخرى لا تختلف عنها كثيرا ، فالمرونة هي واحدة من المفاتيح الأساسية للنجاح.

ويرجع سر نجاح اليابانيون إلى قدرتهم على التلاوم السريع مع الغير ، ودائما يحسنون من إنجازاتهم .. فاليابانيون عندهم إيمان شديد بثلاث كلمات ويعيشون بهم ويطبّقونهم في حياتهم اليومية: الكلمة الأولى هي كونيشوا ومعناها " أهلا " وبها يحيون بعضهم البعض ، وبها أيضا يحيون أى شخص غريب يقابلوه ويضيفون إلى ذلك الإبتسامة الدائمة.

الكلمة الثانية هي اريجاتو ومعناها " شكرا " وذلك لأنهم يقدرّون الآخرين ويشكرونهم.

الكلمة الثالثة هي كيزن ومعناها " التحسين المستمر " ذلك لأنهم يحسنون من كل شئ يقومون بعمله ويعملوه أحسن من أى شخص آخر.

فالمرونة والتأقلم يقربونك أكثر من تحقيق أهدافك ، فقائد الطائرة يكون دائما مستعدا لتعديل مساره طوال الرحلة إلى أن يصل إلى غايته في النهاية.

وقد قال دينيس واتلى في كتابه " متعة العمل " " أن العلماء لا يعرفون على وجه التحديد ما الذى حدث للديناصور ، ولكنهم متفوقون على إنه لم تستطع التأقلم مع تغيرات البيئة من حوله ، بعكس ما يقولون عن وحيد القرن " الحوتيت " من إنه موجود معنا من حوالى 7 ملايين من السنين وذلك بسبب قدراته الممتازة على التأقلم والتعامل مع الغير ."

هناك افتراضا في البرمجة اللغوية العصبية يقول " أن المرونة هي التحكم .. فالشخص الأكثر مرونة في أسلوبه يكون تحكمه في الأشياء أكثر ."

وفى كتابه " عشر مفاتيح للقوة الشخصية " قال براين تراسى " أن ثمانين فى المائة مما فعله سيغير فى مدة خمس سنوات من اليوم " .. وقال أيضا " يأتى للشخص فى المتوسط أربع فرص سنويا على الأقل ، فإذا كان ذو مرونة كافية وينتهز هذه الفرص سيكون من الأثرياء " .. وكما ذكرنا عن توماس اديسون فإنه قد فشل 9999 مرة قبل اكتشافه للمصباح الكهربائى وكان فى كل مرة يجرب طريقة جديدة إلى أن وصل لهدفه ونفس الشئ حدث بالنسبة لوالث ديزنى و كولونيل ساندرز وكل العظماء.

وهناك قصة عن المرونة تحكى عن أحد صيادى السمك الذى كان بصطاد وكلما تخرج له سمكة صغيرة كان يحتفظ بها وفى كل مرة تخرج سمكة كبيرة كان يلقي بها فى البحر مرة أخرى ، فأقترب منه أحد الأشخاص وسأله وقد غلب عليه حب الاستطلاع " هل من الممكن أن تشرح لى السر فى إنك تلقى بالسمك الكبير مرة أخرى للبحر وتحتفظ فقط بالسمك الصغير " فرد عليه الصياد وقال " أنا حزين جدا على هذا الفعل ولكنى مضطر إلى ذلك ولا يوجد أمامى أى طريقة أخرى حيث أن القدر الذى أطهى فيه السمك صغير جدا ولا أستطيع طهى السمك الكبير فيه لذلك ألقى به إلى الماء مرة أخرى !! " .. لو كان لدى هذا الصياد مرونة كافية لكان قد قام بمراجعة

إمكانياته وقدراته ، ولكان وجد حلا لتلك المشكلة ولما فقد كل هذا السمك الكبير .

أنت أيضا تحتاج إلى أن تكون مرنا ومستعدا لأقلمة نفسك وتغيير خطتك ، لأنك سوف تواجه تحديات كبيرة في الحياة فمن الممكن مثلا أن تفقد عملك أو تتفصل عن شريك حياتك وتنتهي كل العلاقات بينكما ، فعليك بتحسين نفسك بالمرونة الكافية لعمل كل التغييرات اللازمة حتى تقف على قدميك مرة أخرى وتسير في الطريق السليم.

دعني أسألك هذا السؤال .. لو إنك قررت قضاء يوما على شاطئ البحر ، وقمت بترتيب وتجهيز كل شيء ، وأخذت تحلم بقضاء وقت جميل .. ماذا ستفعل لو أن الأمطار بدأت في النزول بعد أن تلبدت السماء بالغيوم الكثيفة ؟ .. هل ستقضى اليوم في المنزل وصدرك ممتلئا بالضيق وتظل تشكو من الجو ؟ .. أم ستأخذ أفراد العائلة لقضاء اليوم في مكان آخر ؟ .. أم تقوم بدعوة بعض الأصدقاء لزيارتك في هذا اليوم ؟

وبالمثل إذا كان الطريق الذي تعودت أن تسلكه دائما في الصباح وأنت ذاهب للعمل مغلقا للإصلاح فماذا ستفعل ؟ .. هل ستعود أدراجك إلى المنزل ؟ .. أم إنك ستبحث عن طريق آخر ؟ ولو إنك أردت الاستماع إلى الراديو ولكنك وجدت أن مؤشر المحطات قد وضع على محطة لا ترغب في سماعها فهل ستتوقف عن الاستماع إلى الراديو في ذلك الوقت ؟ .. أم إنك ستظل تبحث عن المحطة التي تستمع بها ؟

قال لي أحد الأصدقاء " إذا أردت النجاح يا إبراهيم فكن مرنا " .. فسألته " وماذا تعنى بذلك ؟ " .. فكان رده " أن اليوم الذي

تجد فيه عملا هو نفس اليوم الذي تبدى فيه في البحث عن عمل آخر ، أجعل الفرص دائما مفتوحة أمامك " .. في البداية لم أفهم ما الذي كان يقصده ، وبعد ذلك أدركت أن كل إمكانياتي في العمل في ذلك الوقت كانت في مجال الفنادق فسألت نفسي عم قد يحدث لو إنني فقدت هذا العمل ؟ .. أو إذا حدث أنني وجدت نفسي لا أرغب مرة أخرى في العمل في الفنادق ؟ وفي تلك اللحظة قررت أن أدرس أكثر فحصلت على 23 دبلوم استطعت بهم أن أكون مستعدا للقيام بأعمال مختلفة ومتنوعة ، ثم بدأت شركتي الخاصة وأنا مازلت مديرا للفندق وكنت مستعدا أن أتقدم في طريقى في أى وقت ، وبمرور الوقت أصبحت عندي مرونة أكثر في جميع أمور حياتي ، وأنا الآن أعرف تماما ما الذي أريده وأقوم بالتخطيط لمستقبلي وأتوقع العقبات التي من الممكن أن تكون حائلا بيني وبين الوصول لأهدافي وأجد لها الحلول مقدما .

ربما من الممكن أن نتساءل كيف أننى ذكرت من قبل أنه من الواجب أن يكون لديك توقعات إيجابية ثم أقول لك الآن عليك أن تتوقع أشياء سلبية من الممكن أن تحدث ؟ .. وردى هو أن هناك اختلاف في الحالتين ، فكون أنك تتوقع مستقبل إيجابي فهذا شيئا عظيما أما الوصول لأهدافك فيجب أن تكون على دراية مقدم بما يمكن أن يواجهك في تحقيق ذلك ومن الواجب أن تجد الحل مقدما وهذا هو الذي يطلق عليه الباحثون اسم " التفكير التخطيطي " أما فأسميه " التفكير الإستراتيجى للنجاح " ، فلو أنك قلت لنفسك أن تفكر بطريقة إيجابية وسيكون كل شيء على ما يرام فإنك ستتهار من أول تحد يقابلك في حياتك ذلك لأنك لم تقم بتحسين نفسك ضد العقبات التي من الممكن أن

تقبلها ، فلا بد أن تتعلم وتكون مستعدا لتعديل خطتك ، وكما قال مارشال " الحياة بدون دراسة لا تستحق أن نعيشها " .

عندما كنت مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة في مونتريال نظمت إدارة المأكولات والمشروبات حفلا بمناسبة رأس السنة الميلادية الجديدة ، واشتمل البرنامج المعد على عشاء فاخر مكون من ستة أطباق وموسيقى ورقص وأيضا إفطار لصباح اليوم التالي حيث أن الحاضرون سيقضون طوال الليل بالفندق ، وبعد أن أنهى القائمون على التنظيم من وضع اللمسات الأخيرة للبرنامج سألتهم عن الخطة البديلة .. فسألوني عما أقصده بذلك فقلت " لو أن الخطة الموضوعية لم تحقق هدفها فما الذي يمكن عمله للوصول للهدف المنشود ؟ " .. فبدأ الجميع في التفكير في خطة بديلة كان مضمونها استبدال العشاء الفاخر المكون من ستة أطباق وخدمة دائمة لكل الحاضرين في أماكنهم ببوفيه كبير مفتوح مكون من الأسماك والأكلات البحرية بالإضافة إلى برنامج رقص شرقي وموسيقى شرقية . وبدأنا حملة الدعاية للبرنامج الأصلي المعد أولا وحدث ما توقعناه فعلا ووصلنا فقط 100 طلب للحجز بدلا من الـ 300 طلب التي كنا نحتاج إليها ، فقمنا بتعديل الخطة مستخدمين البرنامج البديل وبلغنا الزبائن بالتغيير وكانوا في منتهى السعادة أنهم سيحصلون على برنامج ترفيهي بالإضافة إلى الطعام المعد على طريقة البوفيه المفتوح وذلك بنفس السعر وبدأنا في حملة دعائية إضافية ركزنا على التعديلات الجديدة ووصلنا للهدف المنتظر وهو حضور 300 شخصا إلى الحفل ولم نكن لنصل إلى تحقيق هذا لو لم يكن لدينا الخطط البديلة والمرونة لتعديل الخطة الأصلية.

الآن إليك هذه الوصفة لبلوغ درجة المرونة الكافية :

- 1- قم بإعداد قائمة بأهدافك ، وقم بترتيبهم حسب الأولويات .
- 2- قم باختيار الهدف الذي تريد تحقيقه أكثر من أى هدف آخر .
- 3- قم بتدوين ثلاث خطط من الممكن أن تساعدك على تحقيق هدفك بحيث انه لو لم تنجح إحدى الخطط تكون مستعدا بالخطط الأخرى .
- 4- توقع مقدمات العقبات التي من الممكن أن تواجهك وقم بإعداد الحلول لهم .
- 5- اجعل ذهنك دائما متفتحا لأفكار جديدة .
- 6- خصص يوميا وقت لمراجعة خطتك وبحث عن طرق لتحسين أى موقف فأبدأ من اليوم وكن مستعدا لأى تغيير وقم بتحسين نفسك بالمرونة .. ستشعر بالتغيير فى حياتك إلى الأحسن وستصل إلى قمة النجاح والسعادة .

وتذكر دائما :

- عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة .

الصبر

”مفتاح الخير“



www.mahashem.com

Dragon Noir

الصبر

مفتاح الخير

" كثير من حالات الفشل في الحياة كانت لأشخاص لم يدركوا كم هم كانوا قريبون من النجاح عندما أقدموا على الامتثال "

توماس إيدسون

في عام 1809 وفي قرية صغيرة اسمها كويغراي على بعد حوالي 400 ميل من باريس ولد لويس بر ايل وكان طفلا ذو عينيْن جميلتين يحسده عليها كل من رآه وكان على درجة عالية من الذكاء وعنده حب استطلاع كبير بالنسبة لسنة كطفل وكان أحيانا يساعد والده في عمله وهو عبارة عن تصنيع سرج الخيل واللجام. وذات مرة بينما كان والده منهمكا في عمله قرر لويس أن يتعلم هو أيضا حياكة الجلود على طريقه فأخذ إبرة كبيرة ومطرقة وقطعة من الجلد ووضع قطعة الجلد على الأرض وثبت عليها الإبرة وأخذ يطرق عليها بالمطرقة محاولا إدخال الإبرة في الجلد وكان يجد مقاومة كبيرة من الجلد لدرجة أن الإبرة أفلتت من يده وللأسف جرحت عينه جرحا عميقا ووقع على الأرض يبكي ويصرخ من الألم وتسبب الجرح بسرعة في التهاب العصب البصري وفقد البصر بعينه اليسرى ولما بلغ سن 3 سنوات أصاب الالتهاب عينه الأخرى وأصبح كفيفا تماما

وسأل نفسه " لماذا يحدث كل ذلك لي أنا بالذات ؟ " وشعر بالحزن والوحدة. ومرت الأيام وأرسله والده لأخذ دروسا ف عزف البيانو وأصبح مولعا بالعزف عليه وأصبح أيضا ماهر جدا في ذلك ، ولما بلغ سن 8 سنوات أصبح مشهورا جدا ف فرنسا ، وعندما بلغ العاشرة من عمره بدأ الدراسة في المعهد القومي للعميان في باريس وكان نابغا في الموسيقى والرياضيات والعلوم الجغرافيا ، وكانت طريقة تدريس القرا. في المعهد هي بلمس حروف كبيرة من المعدن كانت تقط وتلصق على الورق ، وكان الأطفال يتعلمون لمس الحروف المعدنية بالأصابع ويتعرفون على أشكالها ، وفي اعتقاد لويب أن هذه الطريقة كانت غير عملية لأن طول الحروف كان يبل حوالى 3 بوصات بالإضافة إلى أنها كانت ثقيلة جدا مما دفعه إلى أن يقضى وقتا طويلا يفكر بينه وبين نفسه أنه لا بد أن يكون هناك طريقة أفضل من ذلك ، وحاول أن يبدأ بعمل حروف من الجلد السميك ولكن التقدم في هذا الطريق كان بطيئا بالإضافة إلى المتاعب التي واجهته في محاولة تنفيذ ذلك.

ولما بلغ العشرين من عمره تم تعيينه مدرسا في المعهد ، وفي يوم من الأيام بينما كان جالسا في إحدى المقاهي سمع شخص يقول أن واحدا من ضباط الجيش الفرنسي اكتشف طريقة للاتصال الصامت بالجنود التابعين لوحده وكان يستعمل جاد مدموغا بأشكال ورموز اتفق عليها. فقفز لويس بر ايل ، الفرحة وقال " وجنتها .. وجنتها " وخلال أسبوع قام بمقا الضابط الفرنسي وسأله عن الطريقة التي يستعملها فشرح الضابط أنه من الممكن عمل علامات معينة باستخدام الضاد على قطعة من الورقة فمثلا نقطة واحدة معناها تقدم ، ونقط معناها تراجع وكان النظام الذي اتبعه هذه الضابط يشتمل على استخدام 12 نقطة وقام الضابط بسؤال لويس عما إذا كان

يعتقد انه بهذه الطريقة يمكنه تكوين حروف الكتابة كاملة وكان رد لويس بالإيجاب وانه سيكون أول ضريير في العالم يشكره بعمق. وبدأ برائيل في العمل وكان مصرا على أن يصل إلى هدفه وأيضا أن يستخدم في ذلك أقل عدد ممكن من النقاط بحيث تكون هذه الوسيلة سهلة التعليم. وفي عام 1829 نجح في تكوين حروف الكتابة باستخدام 6 نقاط فقط وبدأ في تجربتها واستخدامها في المعهد، وفي عام 1839 نشر طريقته حتى يطلع العالم على اكتشافه، وواجه مقاومة كبيرة من الجميع بما فيهم المعهد نفسه، وألف أول كتاب له يحتوي على ترجمة قصائد للشاعر الإنجليزي الأعمى جون ميلتون، وحتى يمكنه الكتابة استعمل ابرة كبيرة مشابهة لتلك التي تسببت في إصابته بالعمى في البداية. ورغم هذا الاكتشاف إلا أنه لم يكن مقبولا ولا معترفا به، ولكنه لم يستسلم وظل مداوما على تعليم طريقته لتلاميذه وحاول مرات عديدة أن يقدم مشروعه للأكاديمية الفرنسية ولكن مشروعه كان يقابل دائما بالرفض.

وفي أحد الأيام كانت إحدى تلميذاته تقوم بالعزف على البيانو في أحد أكبر مسارح باريس ولما انتهت من العزف صفق لها الحاضرون بإعجاب شديد ونهض الجميع وقوا معبرين عن تقديرهم لأداء هذه التلميذة، فأقتربت من الجمهور وقالت " لست أنا التي استحق كل هذا التقدير ولكن الذي يستحقه هو الرجل الذي علمني عن طريق اكتشافه الخارق وهو الآن يرقد في فراش المرض وحيدا منزويا بعيدا عن الجميع " فبدأت الجرائد والمجلات حملة قوية تعضد لويس برائيل وتؤيد وتدعم طريقه وكان من نتيجة هذه الدعاية المكثفة أن اعترفت الحكومة الفرنسية باكتشافه وجرى أصداؤه ببلغونه بالأخبار الجميلة وقال لهم برائيل والدموع تملأ عينيه " لقد بكيت 3 مرات في حياتي أولها كان عندما فقدت بصري والثانية كانت عندما

اكتشفت طريقة حروف الكتابة وهذه هي المرة الثالثة وهذا يعني أن حياتي لم تذهب هباء". وفي عام 1852 توفي برائيل بمرض السرطان ولم يتعدى عمره 43 عام. وفي عام 1929 أي بعد مائة عام من توصل برائيل لحروف الكتابة في مرحلتها المتقدمة احتفلت فرنسا بذكره فأقاموا له تمثالا في قريته الأصلية وعندما أزيح الستار عن التمثال رفع المنات من المكفوفين أيديهم حتى يتمكنوا من لمس وجه الرجل الذي أنار لهم الطريق. واليوم يوجد أكثر من 20 مليون ضريير حول العالم يدينون بالشكر لهذا الرجل الذي ساعدهم على القراءة والكتابة والوصول لأعلى درجة ممكنة لهم، وكل هذا الإنجاز بدأ برجل واحد كرس حياته لمساعدة نفسه ومساعدة الآخرين وفهم تماما قوة الصبر.

والآن دعني أوجه لك هذا السؤال .. كم من المرات استسلمت لموقف ما بسبب عدم كفاية الصبر؟ .. هل تعرف أي شخص أنفق الكثير من المال والوقت لتحقيق أحلامه ولكنه استسلم بعد أن قطع شوطا طويلا وذلك بسبب قلة صبره؟ .. وهل تسمع أحيانا من يقول نفذ صبري؟

فعدم الصبر هو أحد الأسباب التي تؤدي إلى الفشل لأنك قبل أن تصل إلى النجاح غالبا ما تقابل عقبات وموانع وتحديات مؤقتة وإذا لم تكن صبورا فلن تتخطى تلك العقبات وستضطر للتنازل عن تحقيق أهدافك. وقد قال في ذلك اندرو كارنجي " الإنسان الذي يمكنه إتقان الصبر يمكنه إتقان أي شيء آخر".

وقال بلانتوس " الصبر هو أفضل علاج لأي مشكلة".

وقال الله تعالى " وبشر الصابرين".

فمن الممكن أن تكون متحمسا ولديك طاقة كبيرة ومعلومات غزيرة وتضع أحلامك موضع التنفيذ وتلتزم بالنجاح ، ولكن إذا لم يكن لديك الصبر الكافي فسيؤدي ذلك إلى هدم أحلامك. ولا يعنى الصبر عدم القيام بأى شئ على أمل الوصول لأفضل النتائج ، فالصبر قواعد وهى العمل الشاق والالتزام وهنا فقط سيعمل الصبر لمصلحتك ، فعليك بعمل كل ما فى وسعك لتحقيق أحلامك و عليك فى نفس الوقت الالتزام بالصبر وقد قال نورمان فينسين بيل فى كتابة قوة التفكير الإيجابى " لا تأس فعادة ما يكون آخر مفتاح فى مجموعة المفاتيح هو المناسب لفتح الباب ". كما أن العظماء من الناجحين يعلمون أن أعظم إنجازاتهم قد تحققت بعدما وصلوا إلى تلك النقطة التى كانت فى رأى المحيطين بهم أن تلك الفكرة أو ذلك الإنجاز لا يمكن تحقيقه ، فهما حدث عليك بالزام نفسك بتحقيق أحلامك وكن مرنا وصبورا وكن ذلك الشخص الذى يمكنه انتهاز الفرص من كل مشكلة تواجهه وليس ذلك الشخص الذى يخلق مشكلة من كل فرصة تقابله.

والآن إليك هذه الوصفة لبلوغ الصبر :

- 1- دون أحد التحديات التى واجهتك.
- 2- دون خمس طرق فى إمكانك استخدامها للتغلب على هذا التحدى.
- 3- ابحث عن شخص ينال احترامك وثق فى خبرته وتعتقد أنه من الممكن أن يساعدك فى الوصول إلى حل لمواجهة هذا التحدى.
- 4- قم بتقييم جميع الحلول الممكنة.
- 5- تصرف فوراً بالترام وحماس قوى واصبر فمن الممكن أن تكون على بعد خطوتين فقط من النجاح.

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة فى حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

المفتاح العاشر

الإنضباط

أساس التحكم في النفس

“ متى تفتح عقل الإنسان بفكرة جديدة فلن يعود أبداً إلى آفاق
الأصلية ”

أوليفيه وينديل هولس

دكتور سيونج يوانج باركر رئيس مجلس إدار
شركة كيونو ومؤسس شركة طيران أسيانا واحد
من أكثر الأشخاص الناجحين في كوريا وقد بدأ والده الطريق
كسائق لإحدى سيارات الأجرة وقرر أن يتوسع فقام بشراء
السيارة التي يعمل عليها ثم قام بشراء سيارة أخرى. وعندما بد
في تنفيذ أحلامه لتوسعات أكبر وبناء ثروة ضخمة قامت
الحكومة بمصادرة كل ما يملكه وكان ذلك أثناء الحرب الكوري
ثم توفي الرجل بعد ذلك بفترة قصيرة. ورأى دكتور باركر م
حدث لو والده فقرر أن يشتري سيارة ويقوم هو نفسه بالعمل عليه
كسائق ثم قام بشراء سيارة ثانية وخصصها لأحد أفراد العائلة
للعمل عليها وظل على هذا المنوال في استثمار أرباحه إلى أن
كون إمبراطورية اقتصادية، ثم قرر أن يبدأ في مغامر
جديدة فأشترى سيارة أتوبيس حتى يمكنه مساعدة عدد أكبر من
الناس بطريقة أسرع، وأزدهر عمله حتى قام ببناء إمبراطوري

الإنضباط

“أساس التحكم في النفس“



أخرى من خلال قافلة الأتوبيسات التى يملكها ، وظل ينتقل ويتقدم من نجاح إلى نجاح أكبر حتى توسع بدخوله إلى مجال الطيران وكون شركة أسيانا إير لينز وتكبد فى البداية خسائر ضخمة ونصحه الناس بأن يترك هذا المجال خشية أن يخسر كل شئ ، ولكنه تجاهل هذه النصائح واستمر فى مشروعه وبعد عقبات ونكسات كثيرة وخسارات مالية ضخمة حول الوضع وأصبحت شركة أسيانا من الشركات الرابحة التى تدر عائدا يتعدى الـ 20 مليون دولار سنويا . وفى مقابلة مع محطة الأخبار التليفزيونية الشهيرة " سى ان ان " سئل باركر عن سر نجاحه فكان رده " الأمانة والانضباط فقد عودت نفسى على الانضباط لأحصل على ما أريد ، وأن أخصص وقتا للعمل ووقتا للعائلة ووقتا لصحتى وأنا أستمتع جدا بعملى وأهدف فى كل ما أفعله إلى الامتياز ."

هذا مثلا لرجل بدأ من لا شئ وأصبح من كبار الأثرياء بسبب تكريس حياته للوصول إلى أهدافه وأيضا بسبب أمانته وانضباطه .

حدث مرة أن طلب أحد الأشخاص مساعدتى حتى يتمكن من إنقاص وزنه وقال أن حياته أصبحت غاية فى الارتباك بعد ما زاد وزنه إلى تلك الدرجة ، وقد جرب كل الطرق المطروحة للتخسيس ، ولكن بدون فائدة ، وعندما سألته عما يحتاجه للوصول إلى الوزن المثالى كان رده " أنا لا أعرف وهذا هو السبب لأنى موجود هنا الآن " .. فسألته " إذا كان جسمك رشيقا فما الذى تفعله حتى تحافظ على هذه الرشاقة؟ " .. فقال " فى هذه الحالة كنت أمارس التمارين الرياضية ثلاث مرات أسبوعيا على الأقل بالإضافة إلى تناول الطعام الصحى ومصاحبة الأشخاص الأصحاء وربما كنت ألتقى مع الأشخاص ذو اللياقة

العالية حتى أقوم بعمل ما يقومون به " .. وكان السؤال الطبيعى من ناحيتى هو " ولماذا لا تقوم بعمل ذلك ؟ " ولكنه لم يقوم بالرد . هذا الرجل عنده خطة استراتيجية ممتازة لتقليل وزنه وفى إمكانه أن يكون رشيقا ويكون شعوره بالتالى أفضل مما كان عليه وتكون حياته أسعد ، ولكنه لم ينفذه هذه الخطة ولذلك حضر عندى حتى أوجهه إلى خطة سحرية!!

وإذا قمنا بتحليل موقف هذا الشخص نجد أنه لم تكن تنقصه أى إمكانيات .. فلم يكن المال عقبة فى تحقيق حلمه بدليل إنه أنفق الكثير على الأدوية والطرق المطروحة فى السوق فى ذلك الوقت بالإضافة إلى أنه كان لديه الوقت الكافى لتنفيذ خطته فما الذى كان ينقصه بالتحديد ؟ .. الرد على ذلك هو أنه لم يكن لديه الانضباط الذى يجعله يتصرف التصرف السليم لتحقيق هدفه . لذلك كان تركيزى فى خطوات علاجه على الانضباط ، وساعدته على تنفيذ خطته الإستراتيجية وتحقيقها فى خطوات صغيرة اعتمدت أساسا على الاستمرارية فى التنفيذ والانضباط ، وساعدته على تنمية صورته الذاتية الإيجابية مما أوصله فى النهاية إلى تحقيق هدفه .. وقد نجح فى إنقاص وزنه بأكثر من 80 رطلا ويمارس التمارين الرياضية بانتظام مرتين على الأقل فى الأسبوع وأصبحت حياته أكثر سعادة عما كانت عليه .

فى إحدى محاضراتى عن سيادة الذات قلت للمشتركين انهم كانوا منضبطتين طوال حياتهم .. فسألنى البعض بانهاش " وكيف توصلت إلى ذلك ؟ " .. فسألت أحدهم " هل أنت منخن ؟ " .. قال " نعم " .. فسألته " منذ متى وكم سيجارة تدخنها فى اليوم ؟ " .. فقال " أدخن منذ عشر سنوات واستهلك علبة فى اليوم " .. فقلت له " ألم أقل لك إنك منضبط .. فإنك

تدخن علبة سجائر يوميا بانتظام لمدة عشر سنوات " .. ثم سألت شخص آخر " هل تشاهد التلفزيون بانتظام ؟ " .. فقال " نعم كل يوم تقريبا " .. فسألته " منذ متى وأنت تداوم على ذلك ؟ " .. فقال " من حوالي 12 سنة " .. نستخلص من ذلك أنه شخص منضبط لمشاهدة التلفزيون.

هذين المثالين يوضحان مدى الالتزام .. فالأول ملتزم بأن يقضى على نفسه ، والثاني ملتزم بأن يضيع وقته!! فنحن دائما منضبطون ، ولكن الكثيرون يستخدمون الانضباط في تكوين عادات سلبية مثل التدخين ، والأكل بشراهة ، وإمان الخمر والمخدرات ، ومشاهدة التلفزيون بكثرة ، وعدم ممارسة الرياضة .. بينما نجد الأشخاص الناجحون يستعملون قوة الانضباط الشخصي في تحسين مستوى حياتهم ليعيشوا حياة أسعد وتحسين دخولهم والارتفاع بمستوى صحتهم والحياة بطريقة متكاملة ، فبدون الانضباط لن يكون لدينا أى طاقة لتحقيق أى هدف .. وبالانضباط الذاتى سيمكنك المداومة على التمرينات الرياضية والمحافظة بالتالى على اللياقة البدنية ، وستحكم في عواطفك تحت أى ظروف .. وبالانضباط يمكنك الاستيقاظ مبكرا ، والابتعاد عن العادات السيئة كالتدخين أو شرب الخمر أو الشراهة فى الأكل حتى لو كانت تلك العادات السيئة تنملك منك منذ زمن طويل .. وسيساعدك الانضباط الذاتى على تغيير البرمجة التى تحد من تصرفاتك إلى البرمجة الإيجابية التى تساعدك على توجيه طاقاتك تجاه النجاح. هذه هى قوة الانضباط الذاتى.

من السهل طبعا أن تقوم بإضاعة الوقت فى الأشياء غير المجدية أو ألا تقوم بعمل أى شئ بالمرّة ، وربما يكون من الأسهل على الشخص أن يداوم على التدخين بدلا من الانتظام فى التمارين

الرياضية .. فالعادات السيئة تعطيك المتعة ولكن لمدى قصير بينما هى نفسها التى تعطيك الألم والمعاناة على المدى الطويل.

فى إحدى المرات قابلت سيدة فى العشرينات من عمرها فى أحد النوادي الرياضية ، وكانت فى لياقة بدنية ممتازة ، وكانت عندما تقوم بتأدية التمارين الرياضية تؤديها بجدية وكان ذلك هو أهم شيئا فى حياتها .. فسألته عن الوقت الذى يلزمنا حتى نكون فى لياقة بدنية عالية كذلك التى هى عليها ؟ .. فردت بابتسامة وقالت " لتكون على مثل هذا المستوى من اللياقة وحتى تحافظ على ذلك يلزمك العمر كله " .. وأضافت إنها عندما كانت تبلغ من العمر ست سنوات كانت مجالا لسخرية زميلاتها فى المدرسة حيث أنها كانت بدينة جدا ثم قررت أن تضع حدا لهذا الألم الذى كانت تشعر به .. ومنذ ذلك اللحظة داومت على مزاوله التمرينات الرياضية لمدة ساعة يوميا على الأقل وأنهت حديثها معى بأن قالت " أنا عندي جسم واحد وحياة واحدة أعيشها فإذا لم اهتم بنفسى فمن الذى سيهتم بى "

هذه السيدة الشابة اكتشفت أسرار النجاح وبسبب اجتهادها وتكريس وقتها للتمرينات الرياضية وبسبب انضباطها الذاتى كانت تتمتع بذلك الجسم الرشيق والحياة الصحية السليمة وجعلت العادات الحسنة جزءا من حياتها بدلا من العادات السيئة.

هل تعرف أحدا من الأشخاص قرر أن يمارس التمرينات الرياضية واشترك فعلا فى النوادي المتخصصة فى ذلك ثم ذهب مرة أو مرتين فقط ثم توقف عن مداومة الذهاب إلى النوادي ؟

هل تعرف بعض الأشخاص الذين أبدوا رغبة فى تعلم إحدى اللغات الجديدة وقاموا بتسجيل أنفسهم ودفع الرسوم المطلوبة

للدورة الدراسية ، وقاموا بشراء الكتب وانتظموا فى الحضور فى الأسابيع الأولى ثم بدعوا فى التسبب وعدم الالتزام والكسل عن الحضور بانتظام واخيرا قاموا بترك الدراسة بأكملها ؟ .. كم منا قام بشراء الكتب التى لم يقرأها ولو مرة ؟ .. كم منا قام بشراء شرائط تسجيلية ولم يقرأها بسماعها على الإطلاق ؟

شئ جميل أن يكون عندك الرغبة فى النجاح وتحسين حياتك ، وأيضا من الواجب أن تتصرف وتلتزم وتكون مرنا ، ولكن إذا لم يكن عندك الانضباط أن تقوم بالمداومة على ذلك يوميا وببنفس الحماس فإنك قطعاً ستفشل. ففي رياضة الكاراتيه مثلا قابلت كثيرا من الأشخاص الذين يقومون بتسجيل أنفسهم بهدف الانتظام فى التدريب للوصول إلى درجة عالية من الصحة وبلوغ القدرة على حماية أنفسهم ، فيبدعون فى التدريبات ويتعلمون الخطوات والحركات الأولية البسيطة ثم يتركون الدورة التدريبية كلها والقليلون منهم فقط هم الذين يكملون المشوار ويحصلون على الحزام الأسود والسبب فى ذلك هو الانضباط الذاتى من عدمه.

وقال جورج برنارد شو " اهتم بأن تحصل على ما تحب والا ستكون مجبرا على أن تحب ما تحصل عليه " .

لو بحثت فى القاموس عن كلمة الانضباط الذاتى فستجد أنها تعنى التحكم فى الذات .. فالانضباط الذاتى هو الصفة الوحيدة التى تجعل الشخص العادى يقوم بعمل أشياء فوق العادة ، وهو الاستمرار فى التصرف ، وهو القوة التى تصل بك إلى حياة

افضل. قال دكتور روبرت شولر " لا تجعل أبدا أى مشكلة تصبح عذرا ، كن منضبطا لكى تحل المشكلة " .

كنت فى مرة أقوم بإلقاء محاضرة عن البرمجة اللغوية العصبية فى هاواى وأثناء اقامتى هناك كنت أزاول رياضة الجرى فى الصباح ولفت نظرى أن إحدى السيدات كانت تقوم بالتمارين على الجرى وهى تدفع أمامها عربة صغيرة خاصة بالأطفال ، فكونها أم ترعى طفلا صغيرا لم يمنعها ذلك من ممارسة الرياضة.

عندما كان الأمريكى رون سكانلان طفلا صغيرا كان مولعا بالرياضة. وفى عام 1956 أصيب فى حادث سيارة وقام الأطباء بإنقاذ حياته بمعجزة ولكنه أصيب بالشلل التام من الوسط حتى قدميه ، وكان فى البداية يكره كرسى المعوقين الذى يجلس عليه وظل يلعن حظه السيئ ، واستمر على هذه الحالة ولكنه توقف عن هذا الإحساس بعد فترة وقال فى نفسه " لو أن هذا هو الوضع الذى ساقى عليه بقية عمرى فمن المفروض أن أتمتع بحياتى على ماهى عليه لأقصى درجة ممكنة " .. ثم حاول الاشتراك فى عدة نوادى لممارسة رياضة الكاراتيه ولكنه رفض بسبب حالته الجسمانية ، واخيرا وافق بيل ليسلى مدرب " الكونج فو " على أن يقوم بتدريبه ، وكان رون دائما أول من يحضر إلى التدريب وآخر من يغادر الصالة ، وداوم على التدريبات وتقدم فى هذه اللعبة حتى حصل على الحزام الأسود وكان قوى جدا ويستعمل يديه والكرسى الخاص به لهزيمة أى منافس .. وعندما بلغ عمره 37 سنة وصل لأعلى المستويات وأصبح هو نفسه معلما وعنده مدرسته الخاصة لتعليم الكونج فو

التي تستوعب حوالى 200 شخص. وفى مقابلة تليفزيونية سنل رون عن الطريقة التي استطاع بها أن يتغلب على نقطة الضعف عنده.. فقال " عندما يكون عندك هدفا وتركز كل طاقتك من أجل بلوغ هذا الهدف وتضع كل إمكانياتك موضع التنفيذ وتكون منضبطا فلا بد أن تنجح وتحقق هذا الهدف " .

قال الكاتب الأمريكى جيم رون " إذا كان هناك عاملا ضروريا للسعى الناجح فى سبيل السعادة والرخاء فهذا العامل هو الانضباط الذاتى ، فهو الذى يحتوى على مفاتيح أحلامك وهو الجسر الذى يربط بين أفكارك وإنجازاتك وهو أساس كل نجاح .. وعدم وجوده يقودك إلى الفشل " .

وقال هانتيبال " إذا لم نجد طريق النجاح فعلينا أن نبتكره " .

فالانضباط الذاتى هو المفتاح الذى بواسطته ستصل إلى طريق النجاح .. وهو الذى يساعدك على تغيير العادات والأفكار السلبية وتمييز الأفعال والأفكار الإيجابية لتحل محلها .. والانضباط الذاتى هو الذى سيجعلك دائما متحمسا من بداية الطريق إلى نهايته. فابتداء من اليوم ابدأ فى بناء عضلات انضباطك الذاتى لأنها هى العضلات الوحيدة التى من الممكن أن تساعدك على أن تتصرف باستمرار وتضمن لك أعلى مستوى من النجاح .. وابتداء من اليوم اجعل الانضباط الذاتى هو إحدى عاداتك واسمح لنفسك أن تصبح قويا وحرر نفسك من أى عادات سلبية وداوم على المثابرة فى الانضباط الذاتى الإيجابى.

وقد قال المليونير تشارلز جيفينس " المثابرة تقضى على المقاومة "

والآن إليك هذه الوصفة للوصول إلى الانضباط :

- 1- دون عشر أشياء تريد أن تقوم بعملها ولكنك لا تتدوم على ذلك.
- 2- قم بترتيبهم حسب الأولوية.
- 3- قم بقراءة هذه الأشياء بصوت مرتفع مع إضافة عبارة " أنا أستطيع " فمثلا إذا كان فى أول القائمة " أنظم مكتبى يوميا " اقرأها على أنها " أنا أستطيع أن أنظم مكتبى يوميا " . أو إذا كان فى أول القائمة " أقوم بعمل تمارين رياضيا يوميا " اقرأها على أنها " أنا أستطيع عمل تمارين رياضيا يوميا " .
- 4- الآن أغمض عينيك وتخيل نفسك وأنت تحقق هدفك ثم افتح عينيك.
- 5- قم بعمل الواجبات المفروضة عليك الآن ولا تقم بعمل أى شئ آخر حتى تؤدي هذه الواجبات ، قم بعمل ذلك الآن.
- 6- عندما تحدد أى موعد يجب عليك الالتزام بهذا الوقت ولا تتأخر حتى ولو لدقيقة واحدة.

ابدا بالتدرج فى بناء عضلة الانضباط الذاتى وستجد نفسك متجه لحياة مليئة بالسعادة والصحة والنجاح .. وقد قال أحد المعلمين " إذا أردت أن تكون طبيبا فقم بدراسة الطب ، وإذا أردت أن تكون مهندسا فقم بدراسة الهندسة ، وإذا أردت أن تكون ناجحا فقم بدراسة النجاح " .
النجاح بين يديك .. أنت تملك القوة لكى تكون أو تعمل أو تمتلك كل ما تتمناه.

انظر للماضى على انه كنز من الخبرات ، استعملها بحكمة ، وانظر إلى المستقبل على أنه الأمل في السعادة حيث أن " ما الأمل إلا حلم ، وما الغد إلا رؤية ، ولكن اليوم الذى تعيشه كما يجب ، يجعل الأمل حلما من السعادة والغد رؤية من الأمل " .

وتنكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة .

كان هناك طفلا يحلم أنه فى يوم من الأيام سيكون شخصية هامة ، وأنه سيكون مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة ، وكان يردد ذلك باستمرار أمام الجميع ولم يتجاوب أحد معه فى أحلامه ، وكانوا يقولون له أن هذا كلام فارغ ... فكان يشعر بخيبة الأمل وأن المحيطون به يهبطون من عزيمته ... وسخر منه زملاءه فى المدرسة عندما سمعوه يردد ذلك وقيل له دائما " كن واقعى " ... فبدأ يفقد الأمل ، وتوقف عن الكلام عن حلمه .

كبر الطفل وأصبح شابا وقرر بينه وبين نفسه أن يدرس فى مجال الفنادق وفعلا أتم دراسته وتخرج ثم تزوج وهاجر إلى كندا ملئ بالأمل ، ولكن واجهته صعوبات كثيرة وقيل له أنه لن يصل إلى ما يريد ... وبدأ صوته الداخلى يقول له " أترك هذا الموضوع من ذهنك وابدأ فى عمل أى شئ آخر " ... وكان يردد هو فى نفسه عندما يفكر فى هذا الحلم " أنا لا أملك الخبرة ولا أملك المال ولا أجيد التحدث بلغة البلد ولا يوجد عندى أى اتصالات وشهادتى غير معترف بها فى كندا " ... وكان أيضا كثيرا ما يتساءل عن السبب الذى يجعل أحد أصحاب الأعمال أن يعينوه بكل هذه الظروف ، وسمع صوته الداخلى يقول " أنا لن أصل إلى ما أحلم به ، ليس فى إمكانى تحقيق هدفى " ... وأصابه الارتباك والألم ولم يكن يدري كيف يتصرف ، فإذا عاد إلى بلده سيسخر منه الجميع وإذا ظل فى كندا فإن فرصته للنجاح ضئيلة جدا ... وفى وسط الخضم الهائل من كل هذه السلبيةات التى كانت تحيط به بالإضافة إلى العوامل التى كانت تكفى لهدم أى حلم مهما كان ... انطلقت من داخله قوة جبارة مليئة بالرغبة فى النجاح وتحدى كل الظروف الصعبة التى كانت تحيط به ، وبالرغم من أن حلمه كان يتلخص فى أن يصبح مديرا عاما لأحد الفنادق الكبيرة فقد بدأ سلم النجاح كغاسل صحون .

وحدث أنه رأى فى منامه والده المتوفى وهو يقول له تذكر " لا يغير الله ما بقوم حتى يغيروا ما بأنفسهم " ... وكانت هذه لحظة الصحوة الكبرى له وأصبح عقله الباطن يردد " أنا أستطيع أن أعمل ذلك ... فإذا استطاع أى شخص القيام بذلك فأنا أيضا أستطيع ... إذا كان توماس اينديسون قد فشل أكثر من 9999 مرة ومع ذلك إستمر نحو ما كان يؤمن بعمق أن فى إمكانه تحقيقه ، وإذا كان والت ديزنى قد أفلس 7 مرات ، وهنرى فورد قد أفلس 6 مرات ولكنهما استمرا إلى أن حققا أحلامهما ، فأنا أيضا أستطيع أن أحقق حلمى وأن أنجح " .

وأصبح متحمسا جدا وقد خلقت الطريقة الجديدة لحديثه فى نفسه مجموعة اعتقادات جديدة وبدلا من أن يقول " أنا مفلس " تذكر أن ساندرز وفورد وهوندا كانوا مفلسون أيضا وأن كثيرا من العظماء كانوا مفلسون قبل أن يصبحوا ناجحين ... واعتقاده أن شهادته غير معترف بها أصبح " أنا سادرس أكثر وأكثر فى كندا " ... وفعلا أكمل دراسته وحصل على دبلوم فى إدارة الفنادق ... واعتقاده " أنا هنا أجنبى وغريب " أصبح " لا أصلى ولا لوى ولا جنسى سيمنعوننى من أن أحقق أهدافى طالما أنا مؤمن بنفسى وإمكانياتى " ... وتحولت نظرتة تجاه الأشياء من العبوس إلى الابتسام ، ومن التناؤم إلى التفاوض ، وتحولت أحاسيسه من كونها سلبية إلى إيجابية وتقدمت صحته بعد أن كان مصابا بالقرحة إلى شخص قوية وطاقته كبيرة وفعالة .

إستمر فى العمل والدراسة بجدية واجتهاد ... وفى عام 1980 فقد وظيفته ووجد نفسه فجأة بلا عمل ولا يملك أى مورد وكان ذلك فى نفس الوقت الذى كانت زوجته فى مستشفى الولادة لوضع

ابنتيه التوأمين بعملية قيصرية ، كانت زوجته بعدها فى حالة شديدة من الإعياء وظلت فى المستشفى لمدة أسبوعين بينما إهتم هو برعاية التوأمين بمفرده وكانت نقوده البسيطة تكفى بالكاد لشراء الغذاء لهما ... ثم وجد عملا بسيطا كمساعد جرسون فى مطعم صغير ، وواظب على العمل بجدية حتى يمكنه أن يوفر القوت لعائلته وبعد أن خرجت زوجته من المستشفى كانت تحتاج لفترة نقاهة طويلة ، وحمد الله تلقى المساعدة من الجهات الحكومية التى أرسلت أحد المتخصصات فى الرعاية المنزلية حتى تعاونهم فى مباشرة شئون التوأمين والأم .

واستمر فى العمل فى المطعم من التاسعة صباحا إلى الثالثة بعد الظهر لكى يوفر النقود المطلوبة للمعيشة ، وقام بتسجيل نفسه فى جامعة كونكورديا للحصول على دبلوم فى الإدارة وكان يعمل ليلا مديرا للمطعم آخر ... وظل على هذا الحال لمدة عام تدرج خلاله من وظيفة إلى وظيفة أعلى . وبعد عدة سنوات من الانتقال من مكان إلى مكان أصبح مديرا عاما لأحد الفنادق وكان ذلك عام 1986 ، وأسس فريق عمل كبير قام بتدريبه والاهتمام به حتى أصبح الفندق على درجة عالية جدا من النجاح . وكان يصبو إلى تحسين نفسه دائما فأخذ مسنولية ووظيفة أفضل فى فندق أكبر والتحق بدورات دراسية كثيرة بالمراسلة ، وحصل على جائزة دولية من أمريكا كأحسن طالب فى الدراسات المنزلية .

وبدأ يشعر أنه يعيش أحلامه ، وفجأة حدث ما لم يكن فى الحسبان فقد قرر أصحاب الفندق إغلاقه ، وضاعت الوظيفة منه فورا حتى إنهم قاموا على الفور بسحب السيارة التى كان يستخدمها ، وعاد إلى منزله فى سيارة أجرة ، وأصبح فى وضع

لا يحسد عليه ... حيث فقد الوظيفة والمورد وحتى الأشخاص الذين كان يظن أنهم أصدقاءه تخلوا عنه ... بالاختصار فقد كل شئ وأصبح لديه كل الأسباب التي تجعله يشعر أنه سيئ الحظ ويشعر بالضيق حتى من نفسه.

وأثناء هذه الدوامة من الأرق والألم والمحاولات التي ذهبت سدى لتحسين أوضاعه تذكر مرة أخرى حديث والده عندما كان يردد دائما " إذا أغلق أحد الأبواب يا بني فإن الله يفتح دائما بابا آخر " ... وعندئذ سأل نفسه " ما الذى يمكن عمله فى هذا الوضع ؟ ... وكيف يستطيع تحويل هذه الحالة من سلبية إلى إيجابية " ... وبدأ يبحث فى مصادرہ الشخصية وقيمها ، وعاد إلى مجموعة الأفكار التي كان يدونها باستمرار كلما تخطر على باله ... فوجد أنها مجموعة ممتازة وكافية لأن تكون موضوع كتاب يساعد كثيرا من الناس فبدأ فوراً فى تأليف أول كتاب له ، ولكن رفض الكثير من الناشرين نشر هذا الكتاب ، فقرر أن يقوم هو نفسه بنشره وفعلا باع من هذا الكتاب 5000 نسخة فى أقل من ثلاثة شهور ، وبدأ فى التدريس وتأليف كتب أكثر وهو الآن أنجح فى حياته من أى وقت آخر وعنده بعض الكتب التي تعتبر الأوسع انتشارا فى العالم ولديه مجموعة أكبر من الأصدقاء الذين يمكنه حقا اعتبارهم أصدقاء ، وتوسعت دائرة معارفه على مستوى العالم ، وأصبحت أساليبه تستخدم فى أفخم الشركات بالعالم.

ربما تتساءل كيف عرفت أنا كل هذه المعلومات عنه ؟ ... والإجابة بسيطة لأننى أنا هذا الشخص ، وأنا الآن أعيش حلمي وشاركنى فيه زوجتى وبناتى التوأمين ، وأقوم بتدريس هذه الأسس لأى إنسان يريد أن يحسن من نفسه وأن يحقق أحلامه.

والآن دعنى أسألك ... هل حدث أبدا أن سمعت أحد الأشخاص يقول " أن الناجحون يكونون كذلك بسبب الحظ ؟ ... هذا القول صحيح إلى حد ما ، فالأشخاص الناجحون فعلا عندهم حظ كبير ، ولكنهم هم الذين يجلبون هذا الحظ لأنفسهم ... فهم يعملون بجد واجتهاد ، ومستوى ذكائهم مرتفع ، ويصبحون الأحسن فى مجالهم ويتميزون بالصبر والمثابرة والانضباط بالإضافة إلى أنهم يقحمون أنفسهم فى مخاطرات ومغامرات أكثر من الشخص العادى ويتعلمون من أخطائهم ومجموع كل هذا يفسر أنهم ذوو حظا كبيرا.

والآن عليك باتخاذ قرار ... عليك بأن تقرر أن تعيش حياتك لأقصى مدى ... وأن تستعمل وقتك بحكمة ... وأن تحسن علاقاتك بالناس ... وأن تعيش حياة أفضل ... وأن تحدد أهدافك ... وتبذل كل جهدك للعمل على تحقيقها ... وقرر أن تواجه كل التحديات بشجاعة.

وتذكر :

الشتاء هو بداية الصيف
والظلام هو بداية النور
والضغوط هي بداية الراحة
والتوتر هو بداية السعادة
والفشل هو بداية النجاح

وأنا لن أتمنى لك " حظا سعيدا " فعليك بالتحرك وعمل حظك بنفسك.

فكر بطريقة إيجابية ، وتصرف بطريقة إيجابية ، وتوقع أحسن ما في الحياة ، وكما جاء في الحديث الشريف " تفاعلوا بالخير تجدوه " .
أتمنى لك كل النجاح الذي تتوق إليه ، وأن تحقق أحلامك وتحلم أحلاما أكبر وأكبر ...

وتذكر دائما :

عش كل لحظة كأنها آخر لحظة في حياتك ،
عش بالإيمان ، عش بالأمل ،
عش بالحب ، عش بالكفاح ،
وقدر قيمة الحياة.

موقع مما هاشم

Dragon Noir

